

Губернское ДЕЛОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

16+

Для детей старше 16 лет

Валюта

Банк	\$ покупка	\$ продажа	евро покупка	евро продажа
Сбербанк	29,86	30,74	39,88	40,79
ВТБ	30,00	30,50	40,20	41,00
Газпромбанк	30,10	30,45	40,25	40,60

Совкомбанк	29,94	30,75	39,88	40,81
Росэнергобанк	29,95	30,75	40,05	40,65
Бинбанк	30,15	30,75	40,20	40,55
Аксонбанк	29,92	30,97	40,04	40,99

*курс на 16 января

Бензин

	92	95	98	ДТ
ТНК	26,70	28,90	31,40	30,60
Электон-нефтегаз-Кострома	27,00	29,20	-	31,50
КТК	27,00	29,20	31,50	Межсезонное - 29,50, зимнее - 31,40

*по состоянию на 16 января

У районов северо-востока будет свой закон?

Местные товаропроизводители могут рассчитывать на поддержку областной власти

Как повысить конкурентоспособность продукции из районов северо-востока области — эта проблема стала главной темой рабочей поездки губернатора Сергея Ситникова в Шарьинский район, состоявшейся в минувшую пятницу, 11 января. Вопрос поддержки местных товаропроизводителей обсудили на встрече губернатора Сергея Ситникова с главами северо-восточных районов области. Они рассказали губернатору, что продукция местных предпринимателей не выдерживает конкуренции на рынке из-за высокой себестоимости, которая, в свою очередь, связана с отсутствием комфортных экономических условий для ведения бизнеса. В проблемах предпринимателей разбиралась Юлия МЕРКУРЕВА.

В тупике

Сергей Ситников провел совещание с главами всех северо-восточных районов области. На встрече решали, как повысить конкурентоспособность местной продукции. Бизнес в удаленных районах региона вести сложнее, чем, например, в Костроме. Себестоимость выпускаемой продукции там гораздо выше. Причина — отсутствие газа и дешевой инфраструктуры. Эти факторы не позволяют предприятиям удаленных районов конкурировать с теми, которые находятся в более выгодных территориальных условиях. Те же причины тормозят и приход инвесторов.

Встреча прошла в ООО «Первый Шарьинский хлебозавод». Предприятие как раз можно считать примером такой ситуации. Сегодня хлебозавод обеспечивает продукцией почти весь северо-восток области,



ФОТО АВТОРА

Необходимо сформировать выгоду, и тогда инвесторы придут и на северо-восток области, уверен губернатор

а также занимается поставками в Нижегородскую и Вологодскую области. Здесь производят около ста наименований продукции. Однако в 2012 году предприятие выпустило 904 тонны хлебобулочных изделий, что составило только 83,6 процента к уровню прошлого года. Мощности завода остаются невостребованными. «Мы могли бы производить до 40 тонн в день, а выпускаем около 6-7 процентов от этого», — объясняет генеральный директор ООО

«Первый Шарьинский хлебозавод» Анатолий Краев.

Увеличивать объемы не позволяет высокая себестоимость продукции по сравнению с Костромой и соседними областями и, как следствие, низкий уровень конкуренции предприятия.

Подобные трудности на северо-востоке области испытывают практически все товаропроизводители. Перерабатывающая промышленность в этих районах находится

сегодня в тупике, говорят предприниматели. В последние три года здесь закрываются и продаются с молотка маслосырзаводы, хлебокомбинаты, мясокомбинаты.

Губернатор предложил не рассматривать эти районы как «печь, в которую даже углед в нашем «стратегическом дебюте» сакральный смысл: как и четыреста лет назад, в 2013-м именно с костромской земли начинается постепенное возрождение России. «Стратегия» — первый шаг на пути этого возрождения.

Губернатор предложил не рассматривать эти районы как «печь, в которую даже углед в нашем «стратегическом дебюте» сакральный смысл: как и четыреста лет назад, в 2013-м именно с костромской земли начинается постепенное возрождение России. «Стратегия» — первый шаг на пути этого возрождения.

► 2

В НОМЕРЕ

Кадровый голод уменьшается

Мнение чиновников департаментов образования и науки и здравоохранения

стр. 2

Люди известные и достойные

Предложены кандидатуры в Общественную палату

стр. 2

Долги пора возвращать

Как работают государственные предприятия?

стр. 3

Такси стало общенародным средством передвижения,

считает Елена Павлова

стр. 4

МММ нацелилась на Европу

Финансовая пирамида намерена завоевать Старый Свет

стр. 5

От молитвы

до «Чапелинаны»

Музыкальное «меню» филармонических рождественских вечеров — на любой вкус

стр. 8

Без колеса не обойтись

Стратегия развития региона снова в центре внимания экспертов

Полторы сотни страниц печатного текста под заголовком «Стратегия социально-экономического развития региона» - именно с этого уникального документа, разрабатываемого в Костромской области, уверены аналитики Института ЕврАзЭС, начнется возрождение нашего региона, а, возможно, и России. И поясняют: такие совпадения не могут быть случайными. На календаре снова тринадцатый год. Опять «разруха в головах». И вновь, как четыреста лет назад, именно Кострома задается самым насущным вопросом современности: что делать? В минувшую пятницу в КВЦ «Губернский» на конференции «Формирование принципов стратегии развития Костромской области», организованной областной администрацией и «Национальной школой лидеров «Журавли», политики, бизнесмены, общественники и деятели культуры со всей России предложили десяток возможных вариантов ответа. О некоторых из них — корреспондент «СП-ДО» Дарья ШАНИНА.

Стратегический дебют

Главная костромская беда, в общем-то, типично российская: территории — конца и края не видно, населения — раз-два и об-

челся. Со всеми вытекающими. Соотношение объема госдолга и собственных доходов региона сегодня — более восьмидесяти процентов. И в рейтинге областей

Центрального федерального округа Костромская занимает не первые позиции. А потому во втором полугодии 2012-го областная администрация всерьез занялась

разработкой стратегии развития региона, причем полагаясь не только на собственные силы: к созданию проекта еще на первых порах подключились ученые Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации.

Результат коллективного труда местных и приглашенных специалистов не заставил себя долго ждать. Уже сейчас ознакомиться со «Стратегией социально-экономического развития региона» может любой костромич: в интернете выложены полторы сотни страниц вполне доступного для понимания текста. Впрочем, это лишь одно из многих достоинств документа, среди которых столичные эксперты особо отмечают его уни-

кальность. «Подобной стратегии сегодня не существует ни в одном регионе страны», — подчеркнул во время пятничной конференции генеральный директор Института ЕврАзЭС Владимир Лепехин. И даже углед в нашем «стратегическом дебюте» сакральный смысл: как и четыреста лет назад, в 2013-м именно с костромской земли начинается постепенное возрождение России. «Стратегия» — первый шаг на пути этого возрождения.

Кстати, о первых шагах на пути возрождения самого региона рассказал участникам конференции первый заместитель губернатора Костромской области Иван Корсун. На сегодняшний день нам удалось сократить задолженность областного бюджета на сорок семь

процентов, получить безвозмездную федеральную дотацию в размере пятисот миллионов рублей и создать комфортные условия для потенциальных инвесторов. Например, необязательным стало участие в инвестиционном совете, значительно снизилась плата за использование природных ресурсов и аренду земли, на которой находятся промышленные предприятия, уменьшился налог на прибыль. Однако, для того чтобы вывести регион из кризиса, всех перечисленных мер недостаточно, поэтому разработка «Стратегии» продолжится, заявили 11 января авторы проекта. И пригласили к дискуссии видных российских ученых, политиков, производственников и деятелей культуры.

«Мягкие» спасут?

Академик Российской академии естественных наук, представитель «ИВМ Консалтинг Групп» Виктор Солнцев начал с прямого вопроса, адресованного разработчикам «Стратегии»: почему в тексте документа упоминаются исключительно «твердые» активы региона и ни слова не сказано о «человеческом капитале» Костромской области? А ведь он (если исходить из расчета, что каждый человек «оценивается» в среднем в шесть миллионов рублей) на сегодняшний день составляет 3,6 триллиона рублей (или 120 миллиардов долларов) и в шесть раз превышает общую капитализацию региона.

► 2

У районов северо-востока будет свой закон?

1 «**Закон для северо-востока** Местные предприниматели предложили, что должно быть или выравнивание местных товаропроизводителей с конкурентами, работающими в лучших условиях, или какая-то преграда для попадания их на наш рынок, как делают во многих регионах. Получается так, что сейчас в наших магазинах торгуют все кому не лень, в том числе предприниматели из Кировской, Нижегородской, Ивановской областей. В своем регионе они не могут конкурировать, поэтому идут в нашу область. Местных производителей лишает конкурентоспособности и отсутствие газа в районах северо-востока. Кстати, по плану газификации голубое топливо в Шарью должно прийти в 2015 году.

Итогом обсуждения стало то, что Сергей Ситников порекомендовал депутатам областной Думы Владимиру Внукову и Анатолию Краеву подготовить областной закон по северо-востоку. В нем будут учтены вопросы регулирования и применен дифференцированный подход. В зависимости от условий: наличия газа, дешевой инфраструктуры, например, подъездных путей, будут предоставляться налоговые льготы.

Торговые сети демпингуют

Руководители предприятий и местные власти обратились к губернатору с просьбой - защитить на торговых прилавках местные продукты. Обсудили на встрече и взаимоотношения местных товаропроизводителей с руководителями торговых сетей. Сейчас сложилась ситуация, когда цены на продукцию диктует не производитель, а продавец. В погоне за доходами он зачастую идет на демпинг, таким образом «убивая» местные предприятия. «В Шарье этого нельзя допустить ни в коем случае: за 300 километров хлеб не навозишься, а отдавать свои рынки нельзя — деньги, которые мы платим на наших предприятиях, тогда не будут возвращаться в бюджет, а пополнят казну соседних областей. Поэтому будем проводить политику протекционизма: использовать закон и принуждать торговые сети учитывать интересы региона и местных

Люди известные и достойные Предложены кандидатуры в Общественную палату

На заседании комитета областной Думы по вопросам государственного устройства и местного самоуправления, состоявшемся 11 января, депутаты обсудили вопрос об утверждении членов Общественной палаты Костромской области от областной Думы. Как формировался список и кто в него войдет, узнала корреспондент «СП-ДО» Людмила МАКСИМОВА.

Вопрос, связанный с формированием Общественной палаты на новый срок пол-

номочий, проработали во всех партийных фракциях. Каждая выдвинула своих кан-

дидатов. Как заметил заместитель председателя областной Думы, руководитель профильного комитета Валерий Ижицкий, такой подход рационален: «В числе кандидатов оказались люди достойные, известные своей профессиональной или общественной деятельностью, пользующиеся авторитетом и уважением среди населения области».

Комитет предлагает областной Думе утвердить общий список кандидатов. В него вошли семь человек, в том числе ди-

ректор детско-юношеской спортивной школы единоборств «Динамо» Николай Иванов, председатель областного союза женщин Галина Попова, представитель региональной общественной организации «Дети войны» Владимир Термаков, директор ГТРК «Кострома» Лариса Катилова, представители общественности - Александр Ловыгин (Кострома), Александр Зайцев (Островский район) и Людмила Шнур от общественности Буя.

Кадровый голод уменьшается Такого мнения придерживаются чиновники департаментов образования и науки и здравоохранения

Итоги минувшего года наглядно говорят о положительных моментах в кадровой политике нашего региона. К такому же заключению пришли участники первого в нынешнем году заседания комитета по образованию, культуре, молодежной политике, спорту и туризму областной Думы, которое прошло вчера, 16 января. С подробностями - корреспондент «СП-ДО» Ирина СОЛОВЬЕВА.

Материальные стимулы - выросшие зарплаты, льготная ипотeka, единовременное пособие в размере 100 тысяч рублей выпускникам учреждений среднего или высшего профессионального образования, решившим работать на селе, начинают реально действовать. Если в 2010 году восемь молодых специалистов пришли в сельские школы, то в минувшем году их число уже возросло до семнадцати.

Да и в целом картина с кадрами в образовании области существенно поменялась. В 2012 году 140 молодых специалистов пришли в школу. Столь массового пополнения за последние годы не наблюдалось. На 80 специалистов увеличился и кадровый врачeбный состав. И здесь есть основания для оптимизма - на 21 врача стало больше на селе. Сегодня в регионе уже не 600

Без колеса не обойтись

1 «Как бы парадоксально ни звучало, но именно максимaльно продуктивное использование «мягких» активов может способствовать возрождению российской провинции, уверен Виктор Солнцев.

Человеческий фактор назвал самым существенным и главный режиссер товарищества МХАТ Пётр Гилёв, рассказывающий по-бендеровски: «Дело помощи утопающим — дело рук самих утопающих». Это хрестоматийное, считает Гилёв, к сложившейся в нашем регионе ситуации более чем применимо: кому, как не костромичам, решать проблемы костромичей? Тем более что русское общество, по мнению главрежа товарищества МХАТ, по природе и сути своей демократическое: все мы из общины, жившей коллективным разумом и подчинявшейся большинству, вышли. А потому только инициатива, исходящая от рядовых граждан, в состоянии определить буду-

щее российского государства. И сделать его светлым.

Как установить прямую демократию, знает Александр Воробьёв, на костромской конференции представлявший межрегиональную Ассоциацию субъектов Российской Федерации. Все предельно просто: нужно создать в муниципальных образованиях Земские советы, в состав которых войдут обычные жители сельских поселений. Тем более что современная российская нормативно-правовая база позволяет начинаниям весьма способствовать (ФЗ-131 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» устроителям Земских советов в помощь). В результате, не сомневается Воробьёв, русский народ сплотится, объединенный осознанием того, что именно он и есть хозяин своей земли. А значит, крестьяне будут действительно заинтересованы в получении качественного сельхозпродукта.

С пирамиды на колёса

Доверие к власти повысится лишь в том случае, если она окажется готова к репутационному риску, возразил гендиректор Института ЕврАзЭС Владимир Лепёхин, убежденный, что внедрение самых смелых инновационных проектов — единственный способ возродить регионы. Для начала, по мнению Лепёхина, нужно оценить ресурсы каждого региона, а потом трансформировать их в активы.

О том, что в последние годы свой главный ресурс — землю — Костромская область недооценивает, свидетельствуют данные статистики: за первое десятилетие XXI века объём сельскохозяйственного производства в нашем аграрном регионе сократился на двадцать пять процентов. В три раза уменьшились посевные площади (в других регионах России тоже уменьшились, но в 1,7 раза). А потому, уверены аналитики Института ЕврАзЭС, в корне менять ситуацию необходимо немедлен-

но, вводя инновационные схемы налогообложения, землепользования, владения имуществом и управления.

Кроме того, нужно менять самосознание и философию управленцев и производителей — заявил один из главных организаторов конференции, директор «Национальной школы лидеров «Журавли» Александр Иванов. И предложил известную всем «модель пирамиды» трансформировать в «модель колеса» - подвижной механизма, символизирующего добойной непрерывные изменения. Впрочем, итоговую мысль конференции высказал, пожалуй, генеральный директор Костромского ковелного завода Валерий Сорокин: изменения на региональном уровне невозможны, пока нет изменений на уровне федеральном. А значит, российским властям пора задуматься о создании стратегии развития государства. И миссия добойного костромского проекта — максимально поспособствовать этому.

ВОПРОС НЕДЕЛИ

Главная ценность

Чтобы двигаться в правильном направлении, надо понимать, какими ресурсами ты обладаешь. В нашем регионе главными ресурсами традиционно считаются лес, земля, ювелирка. В последнее время заговорили о новом капитале — человеческих ресурсах. «СП-ДО» решила узнать, что главным ресурсом считают сами костромичи.

Николай Николаев, директор департамента лесного хозяйства Костромской области:

- Наш главный ресурс — это лес. Есть такое понятие, как расчетная лесосека, это ежегодный объем изыятия древесины. На данный момент мы можем заготавливать 11,4 миллиона кубометров в год. А в аренду у нас сейчас сдано леса с объемом изыятия 5,5 миллионов кубометров в год. Есть поле деятельности для увеличения числа арендаторов. Для того чтобы в полном объеме освоить этот ресурс. Кроме того, лес — это возобпняемый ресурс. Он не только вырубается, но и вырастает снова.

Маргарита Беркович, доктор экономических наук, профессор, директор инсттиту-та управления, экономики и финансов КГТУ:

- Главный ресурс на сегодняшний день — человеческий капитал. Человеческий интеллект, способность к развитию, инновационный подход, знания и навыки, предпринимательские способности. Вложения в человека — самые эффективные. В его образование, здоровье, эмоциональную устойчивость. Не случайно родители вкладывают средства в образование своих детей — они чувствуют это на интуитивном уровне. В нашей области человеческий потенциал высокий, и его необходимо развивать. Как представить вуза, отмечаю усилия администрации в ее стремлении развития образования в регионе, могу сказать, что требует особого внимания среднее звено, а также подготовка квалифицированных рабочих. Тенденции таковы, что необходимо создавать единый научно-производственный комплекс на базе среднего профессионального и высшего образования. Другой важный ресурс — это территория, которой в нашей области много, причем значительная часть не используется. Аналитики прогнозируют в недалеком будущем дефицит продовольствия, поэтому такой ресурс, как земля, тоже нельзя сбрасывать со счетов.

Алексей Яковенко, директор Евро Инфо Корреспондентского центра:

- Развитие потенциала области я вижу в сельском хозяйстве. Территория у нас большая, а урбанизация идет только близ регионального центра. Освоение прилегающих земель, в том числе удаленных районов, перспективно. У нас благоприятные условия для выращивания многих культур, разведения животных, в частности, крупного рогатого скота. С каждым годом растет интерес к сельскому хозяйству, к здоровому питанию. Сейчас многие предприниматели, работающие в этой сфере, добавляют в свою продукцию ГМО, упор же надо делать именно на экологически чистую продукцию. Необходимо развивать такие формы, как фермерские и семейные хозяйства. Стоит задуматься об экспорте нашей продукции за рубеж, потому что потребность в этом есть.

Игорь Проничев, ювелир:

- В Костроме очень сложно с ресурсами, на мой взгляд. Главная отрасль — ювелирная, традиционная для нашей области. Хотя и здесь много проблем, например, все станки по ювелирке мы закупаем за рубежом. Другие отрасли в результате деиндустриализации частично разрушены. Вроде бы, надо заниматься земледелием, животноводством, но сельское хозяйство у нас не слишком развито. Держимся за счет культуры. Для развития той же ювелирной отрасли надо развивать культуру. И главным ресурсом в этом случае становятся люди. Поэтому надо развивать человеческие ресурсы.

КОРОТКОЙ СТРОКОЙ

Вернулись с Северного Кавказа

Губернатор Сергей Ситников поблагодарил за службу сотрудников полиции, вернувшихся с Северного Кавказа. Вчера, 16 января, в девять утра на родину вернулись более ста сотрудников органов внутренних дел, входящих в состав сводного отряда полиции, специального отряда быстрого реагирования (СОБР) и отряда мобильного особого назначения (ОМОН). «От имени всего населения Костромской области поздравляю вас с возвращением на место постоянной дислокации. Благодарю вас за профессиональное, грамотное выполнение сложных задач. Отдельно хочу поблагодарить командиров, благодаря которым отряд вернулся без потерь - все живы и здоровы», - отметил губернатор. За высокие показатели, личную инициативу, проявленную при исполнении служебного долга, ряд сотрудников костромской полиции награждены почетными грамотами и благодарственными письмами администрации Костромской области, а также памятными подарками. Трое бойцов за отличную службу удостоены медалей «За отличие в службе» III степени.

Топливная лаборатория разместится в КТУ

Началась закупка оборудования для топливной лаборатории. Об этом сообщил первый заместитель директора регионального департамента ТЭК и ЖКХ Сергей Жуков. Принято решение, что лаборатория разместится в одном из корпусов Костромского технологического университета. Соглашение об этом уже подписано с руководством вуза. Сейчас идет закупка технологического оборудования. Новое оборудование позволит оперативно оценивать качество поступающего в регион угля и мазута. До открытия лаборатории контроль качества энергоресурсов в муниципалитетах региона осуществляют специально созданные комиссии. Сейчас для проведения проверок образцы топлива направляются в Иваново. Уже есть результаты этой работы - в Островском районе выявлена партия некачественного угля. По договоренности с поставщиком стоимость угля снижена, на сэкономленные средства дополнительно приобретено топливо хорошего качества.

Не только ценный мех

Министерство развития сельского хозяйства сейчас рассматривает возможность поддержки целевой программы развития промышленного разведения кроликов в Костромской области на 2013-2015 годы. Об этом в минувший вторник, 15 января, заявил губернатор Сергей Ситников, побывав на костром-

ском предприятии «Русский кролик», где ему показали уже работающий и еще строящийся цеха. Если министерство ответит согласием (а это станет известно в марте), регион получит средства, которые позволят развивать у нас кролиководство. Емкость рынка продукции из кроличьего мяса очень большая. И все предпосылки для создания подобных комплексов, уверен глава региона, в области есть.

Рабочие места для инвалидов

На реализацию мероприятий по трудоустройству инвалидов в нашу область из федерального бюджета в 2013 году поступят 5,6 миллиона рублей. Об этом сообщил директор департамента по труду и занятости населения Костромской области Валерий Брезгин. Деньги поступят в рамках Программы дополнительных мер по снижению напряженности на рынке труда на 2013 год. По словам Валерия Брезгина, из этих средств компенсируют затраты предприятий по оснащению рабочих мест для инвалидов – до 66 тысяч рублей за каждое. В 2013 году предполагается создать 88 оборудованных рабочих мест.

Квартиры для сирот

В прошлом году для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в нашей области приобрели 37 жилых помещений. При этом, наконец, удалось приобрести 31 новую квартиру в Костроме. Долгое время это было неразрешимой проблемой - средняя рыночная стоимость квадратного метра жилья в областном центре была значительно выше стоимости, установленной Минрегионразвития РФ для Костромской области. Однако областной администрации удалось договориться о снижении стоимости квадратного метра.

Виновные наказаны

Должностные лица, допустившие проведение некачественного ремонта крыши дома в Костроме на улице Физкультурной, наказаны. Об этом сообщили в администрации города. В ноябре 2012 года костромичка пожаловалась на форуме администрации Костромской области, что ремонт крыши дома, где она живет, проведен ненадлежащим образом. Специальная комиссия, проверявшая качество ремонта крыши, никаких нарушений не выявила и работу приняла. По требованию губернатора Сергея Ситникова провели проверку по этому обращению, в ходе которой наличие дефектов и недоделок подтвердилось. Должностные лица, виновные в предоставлении информации, не соответствующей действительности, наказы.

«Северная правда» № 6, 17 января 2013 г.

О тарифах можно узнать из СМИ

Контролировать коммунальщиков стало легче

Большинство организаций ЖКХ теперь раскрывают информацию о своей деятельности, в частности об установленных тарифах, как того требует закон. А предприниматели области сделали детям, находящимся в трудной жизненной ситуации, более 5 тысяч новогодних подарков. Такая информация прозвучала на еженедельном оперативном совещании при губернаторе в минувший понедельник, 14 января. С подробностями - корреспондент «СП-ДО» Людмила МАКСИМОВА.

Раскрыть информацию

Департамент государственного регулирования цен и тарифов Костромской области выявил в 2012 году 96 нарушений региональными

организациями ЖКХ порядка информирования граждан. Регулируемые организации обязаны размещать в средствах массовой информации и в сети «Интернет» данные об установленных тарифах, о реали-

зуемых инвестиционных программах, о плановых и фактических показателях финансово-хозяйственной деятельности.

По словам и.о. директора департамента государственного регулирования цен и тарифов Ирины Солдатовой, после проверок данное требование законодательства стало исполнять большинство организаций ЖКХ. Если в 2011 году информацию о своей деятельности раскрыли только 60 процентов теплоснабжающих организаций и 40 процентов организаций водоснабжения и водоотведения, то в 2012 году — 98 процентов и 93 процента соответственно.

На совещании затронули и тему расчетов за газ. До сих пор с должниками не расплатились Красносельский, Островский, Нерехтский районы. Общий долг по областным учреждениям составляет 10 миллионов рублей. «Когда-то мы уже пошли вам навстречу. Вы обещали, что проблем не будет, - обратился глава региона к должникам. - Слова ваши, как оказалось, ничего не стоят. Все долги необходимо закрыть до конца недели», - подытожил губернатор.

Шефская работа

Накануне Нового года в области прошла акция «Новый год — каждому ребенку!». В ней приня-

ли участие исполнительные органы государственной власти, муниципальные образования, благотворительные организации, предприятия и частные лица. Всего - более 200 спонсоров, которые подарили маленьким жителям области более 5 тысяч новогодних подарков. Такие цифры озвучил на совещании директор департамента социальной защиты населения, опеки и попечительства Игорь Прудников.

Пять с половиной тысяч детей из семей, находящихся в трудной жизненной ситуации, а это дети из многодетных и малоимущих семей, дети-инвалиды и сироты, получили подарки и поздравления в рамках

благотворительной акции. Особое внимание уделяли детям-инвалидам, не посещающим образовательные учреждения и не имеющим возможности нормального общения с другими детьми. Для них проводили игровые спектакли и вручение подарков на дому. Для 250 детей, находящихся на стационарном лечении в учреждениях здравоохранения, провели спектакли с участием новогодних сказочных героев.

В рамках акции организовали и шефскую работу. «Все исполнительные органы государственной власти побывали в подшефных детских учреждениях — детских домах и приютах. Для их воспитанников органи-

зовали поездки в Великий Устюг, в дельфинарий Ярославля, детям подарили спортивное и игровое оборудование. Общая сумма привлеченных спонсорских средств составила около 1,5 миллиона рублей, - сообщил Игорь Прудников. — Директора детских домов шутят, что у них теперь столько сладких подарков, что их до первого июня можно будет есть».

Губернатор предложил сделать эту акцию не акцией, а доброй традицией региона. «И не надо забывать, что хотя дети и рады подаркам, важнее для них общение, им нужно почувствовать заботу и внимание взрослых», - обратился к присутствующим Сергей Ситников.

Долги пора возвращать

Как работают государственные предприятия?

Основной вопрос, который вынесли на заседание комитета по бюджету, налогам, банкам и финансам областной Думы, состоявшееся 15 января, - итоги финансово-хозяйственной деятельности государственных предприятий за 2011 год и 9 месяцев 2012 года. За ходом заседания следил корреспондент «СП-ДО» Владимир БОЛЬШАКОВ.

Рассматривалась работа предприятий из разных отраслей. Это областная аптечная база, тепличный комбинат «Высоковский», завод «Мотордеталь», предприятия «Костромалес» и «Костромахозлес». Областные парламентарии разбирались, насколько эффективно выполняют эти организации поставленные государством задачи. Депутаты сделали акцент на объемах выпуска продукции, налогах, уплаченных в бюджет.

Аптечная база

Аптечная база занимает значительное место на областном рынке фармацевтической продукции. В 2011 году выручка от продаж составила 493 миллиона рублей, за 9 месяцев 2012 года — 428 миллионов рублей. Однако финансовое положение предприятия сложное. В позапрошлом году убытки составили почти 9,5 миллиона рублей. Не исправилась ситуация и в 2012 году. Директор базы Наталья Перетягина объясняла такое положение тем, что предприятие несет значительную социальную нагрузку. Но у присутствующих депутатов сложилось впечатление, что руководство базы слабо ориентируется в финансовых проблемах. В плане мероприятий по выводу предприятия из кризиса нет конкретики, не просматриваются рубежи на 2014 и 2015 годы.

Депутаты интересовались и возможностью приватизации аптечной базы. В связи с этим Наталья Перетягина пояснила, что база является единственным предприятием в области, которое занимается реализацией наркотических лекарственных средств и психотропных веществ. Согласно закону эта деятельность является государственной монополией и может осущест-

вляться только государственными унитарными предприятиями. В случае же изменения формы собственности обеспечивать население этими средствами будет некому. А это повлечет за собой прекращение оказания медицинской помощи жителям области, страдающим онкологическими заболеваниями, предоставления экстренной и плановой хирургической помощи.

Тепличный комбинат

Внимательно слушали депутаты и сообщение финансового директора комбината «Высоковский» Максима Питенина. Тепличное хозяйство ввели в эксплуатацию в январе 1982 года. В прошлом году ему исполнилось 30 лет. Технология производства овощей в защищенном грунте основана исключительно на биологических методах. Хозяйство занесено в Реестр предприятий-поставщиков экологически безопасной продукции. География продаж обширная: Костромская область, Москва, Санкт-Петербург, Киров, Мурманск, Сыктывкар, Ярославль.

Общая площадь закрытого грунта составляет 12 гектаров. С 2000 года на комбинате проводится комплексная программа реконструкции систем энергоснабжения и строительства собственных источников энергии. Все теплицы переведены на автоматическое регулирование микроклимата, полностью реконструированы системы отопления блоков, введены в действие автономные газовые котельные.

В «Высоковском» внедрены самые современные технологии производства. На 100 процентах площадей используется малообъемная технология, осуществляется в автоматическом режиме полив растений, подача углекислого газа, применяются

биологические способы защиты растений от вредителей и болезней.

За 2011 год предприятие получило прибыль 24,5 миллиона рублей, что является рекордом за все годы работы. По сравнению с 2010 годом прибыль увеличилась в 4 раза. Выручка от реализации продукции составила 290 миллионов рублей. Из них 260 миллионов получено от основной деятельности — овощеводства.

Бюджетная эффективность предприятия по итогам 2011 года увеличилась на четверть, 36 миллионов рублей перечислено в бюджеты всех уровней.

В 2011 году здесь начали реализацию двух крупных инвестиционных проектов. Это реконструкция первого блока стоимостью 150 миллионов рублей и запуск животноводческого комплекса. Вместо 2 гектаров старых теплиц ввели в действие новые 2,4 гектара, что позволило увеличить производительность на данной площади уже в текущем году на 25 процентов. При выходе на полную мощность производительность увеличится на 40 процентов. Срок окупаемости проекта — 7 лет. За этим - будущее предприятия с точки зрения овощеводства. Это не только дополнительные овощи, но и экономия ресурсов.

Другое направление — животноводство. Закуплены во Франции коровы породы лимузен. Их привезли в июле 2011 года, разместили в Судиславском районе. Кроме закупки скота к инвестиционным затратам относятся закупка техники, кормов. Окупаемость этого проекта — 5 лет.

Однако, реализуя эти проекты, предприятие существенно увеличило кредиторскую задолженность. Но в то же время увеличило и свои активы.

Поэтому задача в 2012 году — обслуживание кредиторской задолженности, завершение работ по реконструкции, выход на нормальную работу животноводческого комплекса. Естественно, ожидаемая в 2012 году прибыль (итоги окончательно не посчитаны) будет меньше, это связано с инвестиционной фазой проектов. Но перспективы нормальные.

«Мотордеталь»

Генеральный директор ГПКО «Мотордеталь» Денис Шмигель доложил о том, что в январе-сентябре 2012 года выручка от реализации продукции составила 387,2 миллиона рублей. Что в 2,2 раза ниже, чем за аналогичный период прошлого года. В связи с износом оборудования производительность труда снизилась на 30 процентов. В 2011 году завод сработал с убытком в 37 миллионов рублей. За 2011 и 2012 год суммарно предприятие выйдет с прибылью примерно 2 миллиона рублей. Между тем итоги окончательно не подведены.

Тем не менее перспективы у завода есть. Основная проблема — долги предприятия за газ. Сейчас идет погашение за прошлый отопительный сезон.

Два в одном

Пожалуй, сложнее всего обстановка в лесной отрасли. Пять лет назад на базе бывшего сельского и государственного лесхозов создали два государственных предприятия — «Костромалес» и «Костромахозлес». Основной деятельностью обоих является лесоводство, заготовка и переработка древесины. Поскольку это госпредприятия, они выполняли государственные контракты на сумму около 40 миллионов рублей в год, несли затраты на содержание лесопитомников, где выращивался посадочный материал для восстановления лесов.

Выручка «Костромахозлеса» за 2011 год составила 454 миллиона рублей, за 9 месяцев 2012 года — 344 миллиона рублей. Предприятие сработало в 2011 году с убытком в размере 16,6 миллиона рублей. По 9 месяцам 2012 года имеется небольшая прибыль, но, по предварительным подсчетам, за 2012 год предприятие получит убыток.

На предприятии работает более тысячи человек, средняя зарплата в 2011 году составляла 13,9 тысячи рублей, в 2012 году — около 15 тысяч рублей.

«Костромахозлес» работает на общей системе налогообложения. За 2011 год пе-

речислено налогов в объеме 199 миллионов рублей, за 9 месяцев 2012 года — более 120 миллионов рублей.

«Костромалес» также работает на общей системе налогообложения. За 2011 год предприятие получило от продажи продукции и услуг около 144 миллионов рублей, за 9 месяцев 2012 года — 121 миллион. Лесохозяйственные работы составляют в общей сумме доходов 10 миллионов рублей.

В 2011 году получен убыток около 1,5 миллиона рублей, по итогам 9 месяцев — более 2 миллионов рублей.

На предприятии работает более 300 человек. Средняя зарплата составила около 12 тысяч рублей. По итогам 2011 года перечислено налогов более 84 миллионов рублей, по 2012 году — около 29 миллионов. Есть задолженность по заработной плате, на 1 января она составляет около 900 тысяч рублей.

Докладчик — директор областного департамента лесного хозяйства Николай Николаев — рассказал, что он подал предложение в администрацию области о реорганизации этих предприятий путем присоединения одного предприятия к другому. С помощью реорганизации, сказал докладчик, ожидается достигнуть стабилизации деятельности, прибыльности работы, увеличить производственные мощности. Предполагается приобретение нового оборудования как на заготовке, так и на переработке древесины. В ходе объединения предприятий пройдет оптимизация расходов, аппарата управления.

Субсидии

На заседании думского комитета рассмотрели также вопрос о господдержке филиала Росспиртпрома - Костромского ликероводочного завода. В 2011 году администрация области приняла постановление о предоставлении ему субсидий из областного бюджета. Костромскому ликероводочному заводу перечислили 16 миллионов рублей. Средства направлены на приобретение сырья, упаковочных материалов, тех-

нологического оборудования для производства алкогольной продукции.

Эта мера позволила увеличить объемы производства почти на 300 процентов по отношению к 2010 году. В 2010 году (когда предприятие вновь заработало после длительного простоя) произведено 94 тысячи декалитров продукции, а в 2011 году — 258,7 тысячи декалитров. Сумма акцизов, перечисленных бюджету области, составила 77,3 миллиона рублей. Это выше уровня 2010 года в 38 раз.

В настоящее время КЛВЗ выпускает одиннадцать наименований продукции, которые реализуются преимущественно за пределами Костромской области. Общий объем производства в 2012 году составил 888 тысяч декалитров. Уровень производства возрос в 3,5 раза по отношению к 2011 году.

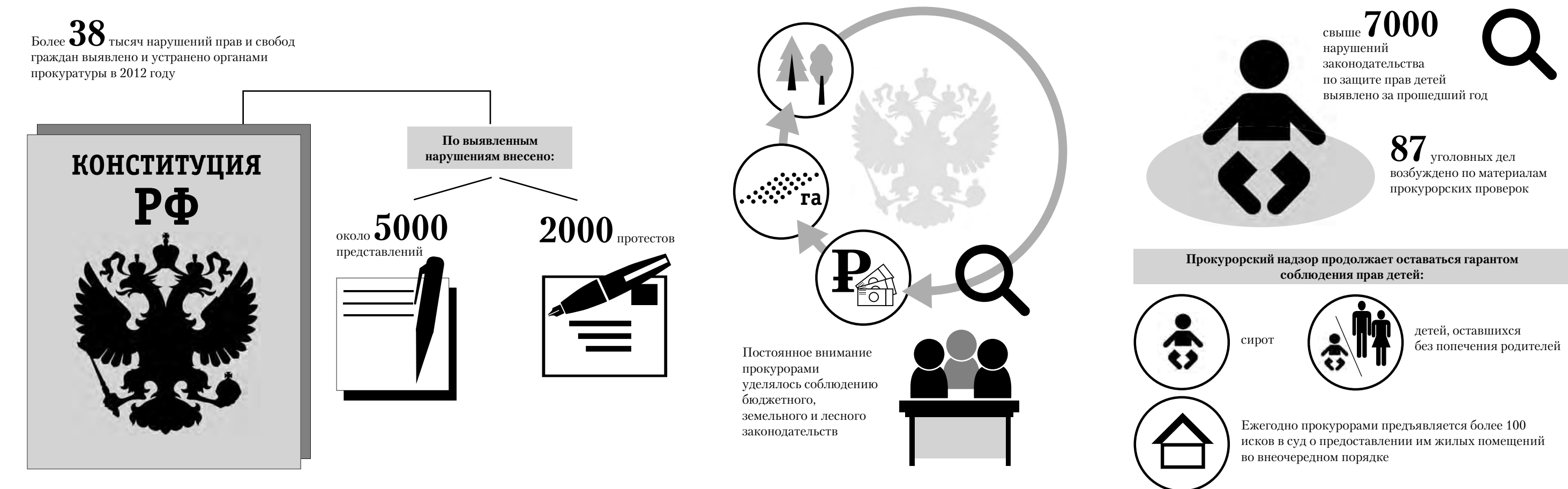
В 2012 году также выделялись субсидии. Господдержка из бюджета области составила 57,4 миллиона рублей. Сумма акцизов, перечисленных в областной бюджет, увеличилась в четыре раза и составила 343,9 миллиона рублей. Объем налогов, уплаченных предприятием в бюджет всех уровней, возрос в 3,1 раза по сравнению с 2011 годом и составил 966,9 миллиона рублей.

Предприятие увеличило число рабочих мест. Если в 2010 году было 64 сотрудника, в 2011 году — 120, то в 2012 году среднесписочная численность работников составила уже 192 человека. При этом отмечается ежегодный прирост средней заработной платы. В 2012 году она составила 19365 рублей в месяц, что на 2,5 тысячи рублей больше, чем в 2011 году.

Инвестиции в модернизацию производства увеличились в 2,5 раза и составили 19 миллионов рублей. Установлены две новые разливочные линии. Программа сотрудничества предприятия с областной администрацией рассчитана до 2015 года. Предполагается, что в наступившем году завод поднимет уровень акцизов до 540 миллионов рублей.

РЕГИОН В ЦИФРАХ

Прокуратура: итоги 2012 года



Елена Павлова: Такси стало общенародным средством передвижения

Сейчас кажется странным, но каких-то двадцать лет назад такси было чем-то не очень доступным. Теперь наши люди на такси и в булочную ездят. «Хотя такси про нас — это громко сказано», — говорит директор диспетчерской службы Елена Павлова. Таксисты приходят и уходят, но отвечает за них перед клиентом все равно она. За настольной маршрутной игрой с фишками-машинками Елена выбрала правильный маршрут, и к финишу пришла первой, как положено, быстро и с комфортом. При этом успев рассказать корреспонденту «СП-ДО» Людмиле МАКСИМОВОЙ о том, почему в нашем городе держать таксопарк невыгодно, о необходимости двойного новогоднего тарифа и о пользе пеших прогулок.

Водители выбирают

- Сейчас открой любую газету — объявлениями об услугах такси они так и пестрят.

- Конкуренция очень жесткая в нашей сфере, в последние два года особенно. Открылось достаточно много фирм, причем это сильные соперники. Кроме крупных, которые на слуху, есть и много мелких, но конкуренцию тоже составляют.

- Как в таких условиях выживать?

- Во-первых, берем быстротой подачи машины. С каждым днем наш парк расширяется, и мы все больше водителей привлекаем к сотрудничеству. Во-вторых, ценовая политика. Хотя, честно признаться, она примерно везде одинакова. У нас в городе не берут оплату с километража, как по идее это должно быть, и как есть в больших городах. Пробовали так делать, но у нас это не прижилось. Дело в том, что люди, когда звонят в такси,

бор. Если раньше ему сказали по радиостанции адрес, хочешь не хочешь — поедешь. Конечный адрес узнаешь только потом. Сейчас же они видят весь маршрут и могут не забрать ту же пресловутую Заволгу или не поехать в отдаленной район.

- И здесь порой страдают пассажиры.

- Когда работали по радиостанции, мы могли с полной уверенностью сказать, сколько ждать машину — десять минут или полчаса. Сейчас мы видим, что машины вышли на работу. Их достаточно много, но не видим, где они. Хорошо, если они регистрируются на стоянках — в Ревровке, Первомайском. При этом если за Костромкой, к примеру, никто не зарегистрирован, это не значит, что там никого нет. Из свободных тридцати машин обычно всего десять зарегистрировано. Мы принимаем заказ, но через сколько его заберут, не можем сказать.

Костромичи пользуются такси в утренние часы, опаздывая на работу. Зимой проще и дешевле заказать такси, чем завести машину в мороз. Но и летом пользуются не меньше — даже на пляж на такси ездят.

хотят сразу знать, сколько будет стоить их проезд. Ведь неизвестно, как вас повезет водитель. Когда пробовали делать оплату с километража, оказывалось, что один и тот же маршрут обходился в разную сумму.

- Как же тогда формируются тарифы?

- Город условно делится на районы. Есть минимальная цена поездки и цены проезда между районами. Семь лет назад, когда я только начала, минимальная цена составляла пятьдесят рублей, сейчас — восемьдесят. Ценик вырос всего на тридцать рублей за семь лет. В Костроме такси дешевле. Даже если смотреть по соотношению к цене бензина. На сколько выросла цена хлеба и молока за эти годы, и на сколько поездка на такси? Месяца два назад стали повышать вечерний тариф в пятницу-субботу и в праздники на 10-20 рублей. Это сделано, так как спрос превышает предложение, и для того, чтобы каким-то образом удержать водителей.

- Пассажиры готовы такие деньги заплатить?

- Вечером в выходные все равно ездят не бабушки по поликлиникам. Существует даже такое понятие, как «срочный заказ» или «цена клиента», когда пассажир готов заплатить большую сумму, лишь бы его быстрее увезли. Также, сколько работают в такси, всегда существовал новогодний тариф. Это до нас придумали и практикуется во всех городах — тарифы поднимаются в два, а то и в три раза. Иначе не будет таксистов в новогоднюю ночь. Если оставить ту же цену, таксисту легче отдохнуть, а не за копейки по городу ездить. Это бывает только раз в год, больше такой ценник мы не устанавливаем ни на какие праздники.

- Костромичи часто задают вопрос: почему фирм стало больше, а уехать сложнее.

- Большой вопрос любой диспетчерской службы. Одним словом — водители выбирают заказы. Так, они не любят Заволжский район, там на мосту в пробке можно и час простоять. Год назад такси стали переходить на новый способ работы. Раньше как было — телефоны, радиостанции, диспетчерская карта. Сейчас появились специальные компьютерные программы для такси. Это очень затратно для диспетчерской службы, но упрощает работу диспетчеру в разы, а у водителя появляется вы-

«Стою у Дома Еды»

- До того как стать директором, вы работали простым диспетчером.

- Управляю фирмой уже седьмой год, а до этого работала диспетчером. Два года работала учителем в сельской школе в Шарыновском районе, преподавала математику. Работа нравилась, но заработная плата была такой низкой, что я была вынуждена уехать в Кострому. Кем только не работала — и продавцом, и торговым представителем. В 2001 году пришла диспетчером в такси. Город изучила, хотя вообще не знала его.

- Разве возможно работать в такси, не зная города?

- К нам таксисты приходят порой «с отличным знанием города», а оказывается, кроме Ленина и Советской ничего не знают. Я сама карту города изучала вечерами, чтобы понимать, хотя бы в какой стороне находится нужная улица. Потом директор решил продавать фирму, и мы с мужем выкупили ее.

- Как это происходит в таком бизнесе?

- В этом случае выкупаются просто номер телефона. Первое, что сделала в новом качестве — поменяла всех диспетчеров. Мы долго фортировали коллектив, сейчас наши диспетчеры работают по пять-шесть лет, и я в них уверена. Важно, чтобы коллектив был сплоченным. Болеют люди, в отпуску уходят — всегда должна быть возможность подмены. Такси — это круглосуточная работа, нельзя просто взять вдруг и закрыть на день. Бывает и я кого-то замещаю, сама за диспетчера могу сесть.



ФОТО АВТОРА

Главное, чтобы машину клиенту подали быстро, уверена Елена Павлова. И в игре ее «машины» пришли первыми

- Какие качества важны для работы диспетчером?

- В этой профессии кроме грамотной речи важно умение общаться с пассажиром. Разные люди звонят — бывают и солидные вежливые, бывают и неадекватные пьяные. Но со всеми надо уметь общаться. Важно знание города. Бывает, клиенты не могут назвать точный адрес, и нужно ориентироваться. Звонят: «Стою у Дома Еды». У какого? «Не знаю. Рядом аптека, светофор». По идее, конечно, диспетчер должен адрес спросить, но если он поймет пассажира, знает, тому как приятно будет.

- С диспетчерами приятно, а таксистов как выбираете?

- На работу я не нанимаю, с водителями заключаем договор о сотрудничестве. Таксисты вносят определенную плату за пользование нашими информационными услугами. Смотрю водительский стаж — если он менее 3 лет, человек даже не рассматривается. Также смотрю документы на автомобиль, страховой полис и талон технического осмотра. Кстати, мы работаем и с отечественными автомобилями, и с иномарками. Смотрю техническое состояние автомобиля, но только визуально.

«Ненастоящее» такси

- Вы с таксистами сотрудничаете, но на работу не берете. И машин у вас нет. Какое же это такси?

- Существует фирмы, у которых есть свой таксопарк, где официально оформляют водителей на работу. Это как раз настоящее такси. Мы — диспетчерская служба. Называть нас

«такси» — громко сказано. Свой автопарк — это очень хорошо. Но к нему нужно иметь свой гараж, медика и механика, которые ежедневно проводят осмотр и выпускают на смену водителей. На каждую машину нужно получить разрешение, застраховать их как такси. У нас в городе есть такие автопарки, но выполняют ли там все требования — неизвестно. Потому как это очень трудоемко и затратно. Чтобы создать прибыльный таксопарк, машин надо не 20-30, а больше сотни. И цену на поездку приходится увеличивать. При такой конкуренции, которая существует сейчас, держать таксопарк невыгодно.

- Закон о такси к вам какое-то отношение имеет?

- Он касается самих таксистов. Водитель, имея свой автомобиль, должен встать на учет в налоговую, получить все разрешения на перевозку, пройти двойной техосмотр, за-

бы всех водителей такси, выходящих на работу?! Их до вечера надо будет проверять. Абсурд получается. Существует ряд организаций, которые предоставляют услуги медицинского осмотра, но они работают не круглосуточно, чаще всего прием ведется утром.

- А ведь в основном таксистами подрабатывают, имея основную работу.

- Люди не от хорошей жизни таксуют. Просто у многих безвыходная ситуация, маленькая зарплата, на которую семью невозможно содержать. Профессиональных таксистов у нас мало, хотя они есть. Но это очень накладно, налоги год от года все выше.

- Как распределяются доходы от поездки между диспетчерской службой и таксистами?

- Десять процентов от стоимости заказа водители отдают диспетчеру. При этом все расходы на них

Не бойтесь звонить в фирму и жаловаться, если вас обслужили плохо. Некоторые просто расстраиваются и больше не звонят в эту фирму. Но на следующий день этот же водитель может в другой фирме работать, и вы опять попадете на него.

ключить договор с медиком. Причем с любой медсестрой, а с медиком, который имеет право выпускать автомобили на линию. Нужно иметь и механика, который выпускает тебя на маршрут.

- Такой маленький таксопарк в лице одного.

- Где найти столько лицензированных медиков, которые осмотрели

— бензин, техобслуживание. Раньше надо было раз в неделю подсчитывать выполненные заказы. Нужно было сидеть, высчитывать все по каждому водителю. Очень трудоемко было. Сейчас считает компьютер, таксисты кладут деньги на баланс программы, после каждого заказа списывается нужная сумма.

Позвонить и пожаловаться

- В случае некорректного поведения водителя или диспетчера, кто прав? По традиции — клиент?

- Могу сказать одно — если поступает жалоба от пассажира на диспетчера, водителя, все случаи разбираю лично. Все разговоры пишу. Я подключила эту функцию еще до введения компьютерной программы. В случае если подтверждается хамское поведение диспетчера, то с людьми конфликт улаживаем — скидками, бонусами, а диспетчера штрафует. На водителей жалуются в основном, что взыл больше денег. Водителей сразу предупреждаю — берет с пассажира больше, просто прекращаю с ним работать. Не бойтесь звонить в фирму и жаловаться, если вас обслужили плохо. Некоторые просто расстраиваются и больше не звонят в эту фирму. Но на следующий день этот же водитель может в другой фирме работать, и вы опять попадете на него.

- Больше денег, чем сказал диспетчер, водитель взять права не имеет, это понятно. А если надо еще за кем-то заехать или подождать?

- Водитель должен связаться с диспетчером, чтобы мы могли сообщить пассажиру полную сумму заказа. Средний заезд в Костроме от 30 до 50 рублей. Пять минут ожидания такси бесплатно — человеку дается время собраться. В выходные это время составляет десять минут. Мы понимаем пассажиров — пока все попрощаются, поцелуются. Плюс есть такое понятие «на посошок».

- В последнее время появились новые услуги, например, вызов такси без разговора с оператором.

- Эта услуга возникает только в том случае, если человек звонит с городского и если хотя бы раз звонил нам. В базе высвечивается, что заказ принят, телефон и адрес клиента. Мы перезваниваем сами. Интересуемся маршрутом, называем стоимость поездки. Существует функция заказа такси через смс, которая фиксируется на экране, и диспетчер уже составляет маршрут. Есть и он-лайн заказы. Нововведениями люди пользуются, но многие пассажиры до сих пор любят слышать живой голос.

Одним словом — водители выбирают заказы. Так, они не любят Заволжский район, там на мосту в пробке можно и час простоять.

- Часто встречается проблема — перевозка пассажиров с детьми, особенно младшего возраста?

- Иногда возникает непонимание, причем когда такси уже подъехало. Что делать? — нет у водителя детского кресла. Но и родителям куда деваться, если им нужно с ребенком в поликлинику, да даже просто погулять в парк. Из роддома как ехать — не на маршрутке же. Вот для грудничков, например, должны быть специальные люльки, которых у водителей нет. В этом случае вся ответственность ложится на водителя. Бывает, штрафуют, но гаишники тоже люди, все понимают.

- Перевозить животных многие отказываются?

- Животное животного рознь — везете вы рыбку в аквариуме или казакскую овчарку. Водитель может отказаться. Это его личный автомобиль — после животных шерсть остается, у кого-то может быть аллергия. Хотя есть водители, которые возят с животными. Сами пассажиры сейчас понятливые стали. Предупреждают, если едут с животным, носят с собой покрывало для собак, переноску для кошек. Понимают, что после них может сесть девушка в белых брюках.

- Сами следите за тем, чтобы автомобили были чистыми?

- Бывает, провожу рейды — проверяю чистоту салона. Если есть пыль — отстраняю водителя от работы, пока не съездит на мойку. Сами таксисты должны понимать, что разных людей возят. Порой шуба клиента стоит больше, чем машина. В любом случае неприятно испачкать свою вещь. Если пассажир жалуется, машина снимается с линии сразу.

По прозвищу Боец

- Как изменилось отношение людей к такси с того момента, когда вы впервые пришли сюда работать?

- Когда я начинала работать диспетчером, такси было не такое востребованное, как сейчас. В сутки делали заказов пятьдесят, в праздники — сто. И водителей, и фирм было намного меньше. Тогда даже маршрутки только появлялись. Сейчас на такси ездят все. И млад, и стар, люди совершенно разного социального статуса. Такси стало общенародным средством передвижения. Оно очень доступно. Порой семье из четырех человек проехать на такси стоит столько же, сколько проехать на маршрутке. Костромичи пользуются такси в утренние часы, опаздывая на работу. Зимой проще и дешевле заказать такси, чем завести машину в мороз. Но и летом пользуются не меньше — даже на пляж на такси ездят.

- Что важно знать пассажирам при выборе такси?

- Важно, чтобы быстро подали машину. С программой стало легче выполнять предварительные заказы. Раньше диспетчеры боялись их брать, чтобы не подвести пассажиров — вдруг машины не окажется. До сих пор существует правило — если человек опаздывает по вине диспетчера, то его везут до ближайшей станции за счет диспетчера. А ближайшая станция — Нерехта. Знаю случаи, когда за счет диспетчеров отвозили людей догонять поезд. Сейчас проще — водители забирают заказ за несколько часов до поездки.

- Зачем водителям позывные?

- Раньше, когда работали на радиостанциях, чтобы не кричать Вася-

Петя, давали позывной. Еще до такси существовала служба «Набат», одновременно это была и служба спасения. Они общались по радио, и у них были позывные не цифровые, а прозвища — Боец, Армагеддон, Посейдон, Дирижер. Их вводили, чтобы не вызывать «Петр Васильевич, откликнись», а Петров Васильевич при этом трое на линии. Когда такси появилось, все «носейдоны» отошли, им на смену пришли цифровые позывные. Люльки, которых у водителей нет, в этом случае вся ответственность ложится на водителя. Бывает, штрафуют, но гаишники тоже люди, все понимают.

- Сами услугами такси пользуетесь?

- Конечно, и звоню в первую очередь в свою фирму. За такси плачу всегда, хотя некоторые водители узнают и денег брать не хотят. Но я такой же пассажир, как и все. Раньше в нашей фирме таксисты отвозили диспетчеров по домам после работы. Мы тогда находились на Галицкой, уехать вечером было сложно. Сейчас наш офис находится в центре города, и такой надобности нет. Я вообще пешком хожу. Пешком ходить полезно.

СПРАВКА

Елена Павлова
Родилась 3 августа 1980 года в Шарыновском районе в деревне Поляшово.
С 1997 по 1999 гг. училась в автотранспортном техникуме на юриста.
С 1999 по 2001 гг. работала в сельской школе Шарыновского района.
В 2005 году заочно закончила физико-математический факультет КГУ им. Н.А. Некрасова.
В 2001 году стала работать диспетчером в такси.
С 2006 года по сегодняшний день — директор диспетчерской службы такси.

МММ нацелилась на Европу

Финансовая пирамида МММ намерена завоевать почти половину Старого Света

На это раз - в виде единой международной дисконтной системы MavroCard в рамках проекта «МММ-2012».

Информация о новом проекте, который, видимо, не случайно запускается под "брендом" известной финансовой пирамиды, появилась на сайтах сообщества.

Эксперты «РГ» отмечают, что дальнейшее расширение МММ будет зависеть прежде всего от законодательства стран и активности правоохранных органов.

Так, на одном из ресурсов говорится, что уже зарегистрировано около 300 заявок от желающих стать региональными представителями дисконта из Белоруссии, Латвии, Литвы, Германии, Испании, Таиланда, Молдавии, а также из России, Украины, Казахстана и других стран. На другом сайте размещен призыв участвовать в проекте карты к руководителям предприятий.

Авторы нового проекта утверждают, что владельцы дисконтной карты смогут пользоваться скидками при покупке определенных товаров и услуг. А предпринимателей убеждают в том, что они получат возможность продвижения своих товаров. Впрочем, при этом непонятно, на скидки в каких именно организациях и компаниях может рассчитывать владелец карты. И сколько карт уже распространено.

«Если организация дисконтной си-



стемы будет хорошо прописана юридически, то я пока не вижу, на каком основании могла бы быть прекращена ее работа. Другое дело, что реальность в проектах, подобных МММ, очень часто расходится с ожиданиями», - комментирует научный сотрудник Центра развития НИУ «Высшая школа экономики» Дмитрий Мирошниченко. Пока просчитать все ходы, которые задуманы в новом проекте создателями пирамиды, довольно сложно.

Но, например, в белорусском КГБ уже заявили, что возобновление работы финансовой пирамиды в стране невозможно. Что же касается других стран, куда планирует расширяться МММ, то, как полагает Мирошниченко, все будет зависеть от местных законодательств. «Здесь уже в игру должны включаться правоохранные органы. Но вот что они будут как-то объединяться на международном уровне для борьбы с финансовой пирамидой - это вряд ли», - предполагает эксперт.

Правда, как говорил ранее в интервью «РГ» глава Следственного комитета Александр Бастрыкин, во многих странах организация финансовых пирамид прямо запрещена законом.

Уголовная ответственность для пирамидостроителей предусмотрена в Албании, Австралии, Австрии, Бразилии, Великобритании, Венгрии, Германии, Дании, Доминиканской Республике, Испании, Италии, Канаде, Китае, Колумбии, Малайзии, Мексике, Нидерландах, Норвегии, Польше, Португалии, Румынии, США, Тайване, Таиланде, Турции, Филиппинах, Франции, Швеции, Швейцарии, Эстонии. Такие же законы намерены принять на Украине и в Казахстане.

Поправки в законодательство, ужесточающие ответственность за создание финансовых пирамид, подготовлены и в России.

Первая финансовая пирамида МММ возникла в нашей стране в 1990-е годы. Общая сумма ущерба, понесенного тогда гражданами, неизвестна до сих пор. По разным оценкам, в результате развала пирамиды пострадали от 10 до 15 миллионов человек. В 2007 году создатель пирамиды Сергей Мавроди был приговорен к 4,5 годам лишения свободы за мошенничество и ряд других преступлений.

Российская газета

В Кремле распределили кураторов редких животных

Леопардами займется глава администрации президента Сергей Иванов, тигров будет курировать Константин Чуйченко

В 2013 году по инициативе Кремля будет создан Фонд по охране тигров, основным направлением работы которого станет защита амурских хищников от браконьеров и их реабилитация в случае нападения. Организация будет создана по аналогии с Фондом по защите дальневосточного леопарда, учрежденным по инициативе главы администрации президента Сергея Иванова. Об этом «Известиям» рассказал источник в Кремле.



Глава контрольного управления Кремля Константин Чуйченко будет лично курировать «тигриный» фонд. Сама организация станет работать под эгидой Русского географического

общества, которое основал президент России Владимир Путин.

— Идея создания новой организации, которая занималась бы спасением животных, а не

наблюдением за ними, зародилась еще летом 2012 года, после ряда случаев убийства и издевательств над амурскими тиграми, сообщил собеседник в администрации президента.

Пресс-секретарь главы государства Дмитрий Песков подтвердил информацию о создании Фонда по охране тигров, однако не назвал точных сроков.

— Пока проект находится в разработке, определенных сроков нет. По тиграм, скорее всего, главным будет Чуйченко. Он в Кремле будет отвечать за амурских тигров, — заявил «Известиям» Песков.

Директор Всемирного фонда дикой природы в России Игорь Честин полагает, что поддержка от государства крайне необходима, так как деньги идут в основном от Российской академии наук на изучение редких животных.

— Есть система планирования, по ней гранты от РАН выделяются на изучение тигров, на охрану ничего и не было по сути. На охрану, инспекторов, борьбу с браконьерами из этих денег ничего не попадало, и как раз в Кремле обсуждалось в октябре прошлого года, что нужно создать Фонд по охране тигра, аналогичный «леопардовому», — говорит Честин.

В 2012 году глава администрации президента Сер-

гей Иванов стал председателем организации «Евразийский центр изучения, сохранения и восстановления популяций леопардов». Курировать сохранение популяции дальневосточного леопарда Иванов выбрал сам, так как ему очень нравятся эти животные.

В этом году заработает аналогичный фонд по сохранению амурских тигров. Сейчас Россия помимо участия в Международном форуме по вопросам сохранения тигра на Земле, а также работы совместно с 13 странами, где обитает амурский тигр, приняла собственную концепцию по этой теме. Стратегия сохранения амурского тигра в Российской Федерации была утверждена Минприроды еще в 2010 году, затем этот документ лег в основу российской нацпрограммы по сохранению тигра.

Россия является единственной территорией, где численность этого вида значительно выросла с середины прошлого века, а последние 10 лет является стабильной. В нашей стране сегодня сохраняется крупнейшая популяция животных в едином ареале — более 450 представителей этого вида хищников, или около 11% мировой численности.

Известия

Правительство готово ограничить хождение наличных

Минфин внес новый вариант законопроекта, стимулирующего безналичные расчеты, в правительство

Несмотря на резкие возражения Центробанка, Минфин внес в аппарат правительства обновленный вариант законопроекта (есть в распоряжении «Известий»), который стимулирует безналичные расчеты. По сравнению с первоначальными формулировками законопроект был скорректирован с учетом позиций Банка России, а также Института законодательства и сравнительного правоведения при правительстве. Впрочем, далеко не вся критика была принята во внимание. Одна из ключевых новелл законопроекта заключается в том, что наличными средствами с юридическими лицами граждан сможет расплачиваться в случае, если общая цена товара или договора не превышает 600 тыс. рублей. При этом документ не вводит ограничения для расчетов в наличной форме между гражданами и расчетов граждан с индивидуальными предпринимателями.

Минфин не на те страны смотрел

В первоначальном варианте законопроекта Минфина изменяют статью 861 Гражданского кодекса, ограничивал максимальный размер любого наличного платежа со стороны граждан 600 тыс. рублей (во всех остальных случаях предполагался безналичный расчет). Согласно итоговой редакции документа (есть в распоряжении «Известий»), под действие поправок попадают лишь расчеты граждан с юрлицами, не связанные с осуществлением предпринимательской деятельности. Кроме того, изначально 600 тыс. рублей не должна была превышать «сумма расчетов», сейчас речь идет о цене договора или товаров (работ, услуг).

«Северная правда» № 6, 17 января 2013 г.



Ключевые возражения поступили от Центробанка. Прежде всего, по мнению Банка России, ограничение размера расчетов наличными не соотносится с Конституцией, которой гарантируется свободное перемещение в стране товаров, услуг и финансовых средств. В Основном законе страны говорится о недопустимости установления таможенных границ, пошлин, сборов и иных препятствий для свободного перемещения товаров, услуг и фи-

нансовых средств. При разработке итоговой редакции законопроекта Минфин частично учел это «пожелание» регулятора: если раньше лимит в 600 тыс. рублей устанавливался при всех расчетах граждан в наличной форме, то в итоговом варианте речь идет о расчетах граждан с юрлицами, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

Ведомством Антона Силуанова был принят к сведению еще один

аргумент ЦБ, который сводился к тому, что «вводя 600-тысячный лимит, законопроект не учитывает возможность его обхода путем дробления суммы покупки на платежи, не превышающие установленного порогового значения». В соответствии с первоначальным вариантом документа у граждан такая возможность была. При нынешней редакции сделать дробление сложнее. Наличными средствами можно будет расплачиваться, в случае если цена договора не превышает 600 тыс. рублей. То есть, скажем, квартиру стоимостью 3 млн рублей или автомобиль за 1 млн рублей можно будет приобрести только в безналичной форме.

При этом Минфин проигнорировал ряд возражений Банка России. Так, ЦБ указывает, что введение обязанности осуществления расчетов в безналичном порядке (свыше установленной суммы) влечет за собой в определенной степени принуждение физических лиц к заключению с кредитной организацией договора банковского счета, что противоречит запрету понуждения к заключению договора (ст. 421 ГК РФ). Также регулятор отмечает, что степень обеспечения банковскими услугами в стране неравномерна, что может существенно затруднить приобретение дорогостоящих товаров для жителей определенных территорий.

Кроме того, законопроект не регулирует продажу товаров на розничных рынках и процесс купли-продажи ценных бумаг и недвижимости, подчеркивал ЦБ, а именно это и есть место концентрации наличных расчетов.

Таким образом, гражданское законодательство стран СНГ исходит из того, что расчеты с участием физлиц, не связанные с осуществлением ими предпринимательской деятельности, не имеют ограничения по сумме, резюмируют в Институте законодательства. Кроме того, стоит учитывать, что Россия, Белоруссия и Казахстан входят в Таможенный союз и Единое экономическое пространство, учредительные документы которых предусматривают создание свободного рынка перемещения товаров, услуг, капиталов. И ограничение сумм расчетов, не связанных с предпринимательской деятельностью граждан, хотя бы в одном государстве может внести дисбаланс в правовую регламентацию экономических отношений.

Юристам не нравится

По мнению опрошенных «Известиями» юристов, итоговый законопроект ведомства Антона Силуанова по стимулированию безналичных расчетов противоречит как международному, так и действующему российскому законодательству.

— ЦБ справедливо отметил, что наложение ограничений является нарушением установленных в России и СНГ условий для свободного перемещения денежных средств, не используемых в предпринимательской деятельности, а также фактически прямым принуждением к заключению договоров с банками для лиц, которые хотят осуществлять платежи свыше 600 тыс. рублей, — говорит управля-

ющий партнер московского офиса AstarovLawyers Денис Быков. — Всё это в совокупности позволяет предположить, что подобного рода ограничения не будут приняты.

Законопроект Минфина противоречит как интересам граждан, так и действующему законодательству, но прежде всего он не согласуется с Конституцией, поддерживает коллегу управляющий партнер группы юридических и аудиторских компаний «Содействие Бизнес проектам» Кира Гин-Барисьявичене.

Банкиры тоже на удивление холодно восприняли новации Минфина.

— На данном этапе законопроект сырой, — считает начальник управления платежных технологий банка «Стройкредит» Валерий Рыжков. — Несмотря на то, что в целом банкам этот законопроект во многом выгоден, к стимулированию развития цивилизованного финансового рынка нужно подходить взвешенно и комплексно. Интересам граждан противоречит всё, что так или иначе ограничивает свободу их действий. Возникает парадоксальная ситуация, когда, к примеру, человек одну и ту же модель автомобиля в простой комплектации сможет купить за наличные, а более «заряженное» авто придется приобретать безналичным путем. Кроме того, в данном случае граждан в принципе принуждают при определенных условиях открывать счета в банках и переводить через них деньги. А ведь далеко не все суммы будут подпадать под гарантии в рамках системы страхования вкладов...

Поберегите копилку

Экономисты дают советы, как поступить со своими деньгами в 2013 году

Новая волна кризиса может накрыть Россию в 2013 году. Одни уверены в этом больше, другие меньше, но никто не исключает этого на все 100 процентов. Экономисты рассказали, стоит ли бояться новой волны кризиса, что лучше – копить или потратить свои сбережения от греха подальше, доверять ли стойкости российского рубля.

Для России не существует общепринятых критериев кризиса, как, например, для Европы или США, говорит Михаил Хромов из Центра структурных исследований Института экономической политики им. Е. Т. Гайдара.

К примеру, в ЕС для формального определения датировки кризиса или рецессии необходимо, чтобы несколько основных макропоказателей в течение как минимум двух кварталов (шесть месяцев) подряд демонстрировали отрицательную динамику. Национальное бюро экономических исследований в США при прогнозировании кризиса обращает внимание на динамику ВВП, доходов, занятости, промышленного производства и розничной торговли.

Если исходить из динамики развития российской экономики, то кризис 2008–2009 годов можно считать пройденным, считает Хромов. Предкризисный максимум второго квартала 2008 года по показателю ВВП был превзойден в четвертом квартале 2011 года, и промпроизводство также в 2011 году превысило докризисный уровень. «Поэтому сейчас, если экономический рост в России прекратится и установится негативная динамика основных макропоказателей, то это будет означать начало уже нового экономического кризиса», – указывает Михаил Хромов.

Вероятность того, что именно в 2013 году Россию накроет новая волна кризиса, имеются, не скрывают эксперты. Страх новой волны

кризиса в 2013 году вполне обоснован, считает директор по анализу финансовых рынков и макроэкономики УК «Альфа-Капитал» Владимир Брагин.

«Вероятность того, что одновременно и ВВП, и промышленное производство России в 2013 году сократятся – менее 50%», – считает Михаил Хромов.

Однако департамент стратегического анализа ФБК склоняется как раз к самому плохому развитию событий: экономического роста в России в 2013 году вообще не будет. «Показатель роста ВВП в 2013 году составит от нуля до минус 2%. В случае развития ситуации по самому неблагоприятному сценарию возможны и еще более низкие показатели», – считает директор департамента ФБК Игорь Николаев. При этом проект федерального бюджета на 2013-й и последующие годы дает более оптимистичный прогноз по росту ВВП в 2013 году – на 3,7%.

В пользу второй волны кризиса говорит тот факт, что восстановление мировой экономики идет достаточно медленно, а накопленные проблемы в виде, например, избыточного долга крупнейших экономик пока остаются без решения, считает Брагин. «Но, в отличие от первой волны, сейчас есть серьезное преимущество в виде регуляторов, научившихся купировать острые кризисные проявления», – считает Брагин.

Состояние мировой экономики может угрожать российской экономике главным образом снижением



цен на нефть и другие товары российского экспорта, указывает Михаил Хромов. Однако в кризис 2008 года, помимо резкого падения цен на энергоносители, российские заемщики потеряли еще и доступ к внешнему финансированию, столкнулись с проблемой рефинансирования внешних долгов. Сейчас же ситуация немного другая.

«В настоящее время российская экономика уже пятый год подряд функционирует в условиях чистого оттока капитала из негосударственных секторов экономики. Увеличение обязательств перед нерезидентами в последнее время составляет не более 3–5% ВВП, а не 10–15%, как это было в 2005–2008 годах. Поэтому даже полное прекращение притока иностранного капитала сейчас окажется гораздо менее болезненным, чем это было в 2009 году», – считает Михаил Хромов.

что до начала весны 2013 года цены на нефть в среднем будут в районе 125,2 доллара за баррель. Это сопоставимо с ценой нефти марки Brant на конец 2012 года. Но это выше на 10%, чем в прошлом году в первом квартале.

Хранить или тратить

«С точки зрения выбора между «копить» или «брать кредиты», наверное, лучше все-таки «копить». Если же брать кредиты, то всегда исходить из предположения ухудшения ситуации, то есть занимать гораздо меньше, чем можешь реально себе позволить», – рекомендует Владимир Брагин.

Минимум процентных ставок на рынке ипотечного кредитования пройден в конце 2011-го – начале 2012 года, когда средняя ставка по выдаваемым ипотечным кредитам опускалась до 11,4% годовых. К октябрю 2012 года она увеличилась от минимума уже на 1 процентный пункт, достигнув 12,4% годовых, замечает Хромов.

Причем процентные ставки по банковским депозитам в перспективе ближайших месяцев, скорее всего, продолжат расти, так как банки испытывают дефицит привлеченных ресурсов, считает Хромов.

Если деньги хранить, то лучше, как это ни странно, в рублях, рекомендует Брагин. «Инфляция замедляется, ставки по рублевым инструментам намного выше, чем в долларах или евро, а ослабление рубля в 2013 году ожидается относительно небольшим. Риск, конечно, есть – это цены на нефть, но пока этот рынок выглядит сбалансированным», – аргументирует свои рекомендации экономист.

Алексей Минаев из RMG, который боится снижения цен на рынке облигаций, потому что это может закрутить в воронку и цены на нефть, считает, что доллар в этой ситуации может не оказаться тихой гаванью, и с другими валютами будет большая неопределенность.

На его взгляд, лучше всего иметь реальные активы, но только те, которые можно самому контролировать, потому что в этом смысле быть миноритарием в акциях – не лучший вариант. Кредит же, по словам Минаева, стоит брать уже после того, как что-либо произойдет, если произойдет.

Михаил Хромов считает, что стратегический выбор между сбережениями и расходами не зависит от того, будет кризис или нет. Вот если ожидается девальвация национальной валюты, что не равняется экономическому кризису, то надо сберечь средства в иностранных валютах.

«Однако сейчас курс рубля вследствие изменения политики Банка России становится все более и более волатильным (изменяемым), и наше население уже, видимо, научилось не впадать в панику каждый раз, когда доллар дорожает на 10–15%, как это было, например, осенью 2011-го или в мае–июне 2012-го», – указывает эксперт.

Впрочем, возможно, более выгодным будет отложить крупную покупку, если ожидается кризис и снижение цен, отмечает Хромов. Например, осенью 1998 года тем, у кого доходы или сбережения были в иностранной валюте, очень выгодно было покупать российские автомобили и московскую недвижимость, так как рублевые цены сильно отстали от роста курса доллара к рублю, напоминает Хромов.

Однако опыт 2008 года показал, что сейчас вряд ли стоит ожидать такие перепады в ценах, если накроет вторая волна. В последний кризис не было заметного падения цен на рынке недвижимости, хотя он считался исключительно перегретым до кризиса, напоминает экономист. Поэтому он склоняется к тому, что лучше покупать что-то, когда это действительно надо.

Валютный прогноз на 2013 год

Эксперты Росбанка ожидают укрепления рубля в первом квартале 2013 года благодаря притоку иностранного капитала на внутренний облигационный рынок и рисковым настроениям. А вот загадывать дальше очень сложно – высока неопределенность из-за оттока частного капитала и отсутствия роста прямых иностранных инвестиций. Поэтому эксперты Росбанка предполагают небольшое снижение курса рубля в течение 2013 года. Но если цены на нефть будут стабильными, то валютный курс может стабилизироваться после первого квартала, не исключает банк.

Динамика обменного курса рубля в 2013 году будет зависеть от соотношения поступлений от экспорта российских товаров, расходов на импорт и динамики трансграничных потоков капитала, указывает экономист института им. Гайдара.

«Банк России сейчас постепенно уменьшает свое влияние на формирование обменного курса, поэтому можно ожидать достаточного свободных колебаний стоимости бивалютной корзины в установленном коридоре. Сейчас границы коридора составляют 31,65 и 38,65 рубля за бивалютную корзину, а ее текущая стоимость составляет около 35 рублей», – говорит Михаил Хромов.

Поэтому наиболее вероятная ситуация на ближайшую перспективу – это сохранение уровня стоимости корзины в пределах 34–36 рублей и соотношения доллар/евро в пределах 1,25–1,3 доллара за евро. «Это означает, что курс доллара в 2013 году будет колебаться в диапазоне 30–32,5 рубля за доллар, а евро – 39–40,5 рубля за евро», – прогнозирует Михаил Хромов.

Взгляд

Портфельные шедевры

Бизнесмены скупают прекрасное и вечное

Если вы, глядя на картину Марка Ротко «Оранжевое, красное, желтое», не можете понять идейного замысла художника, не видите душевных метаний и интеллектуального поиска, вы явно не знаток искусства. В мае 2012-го настоящий ценитель приобрел эту работу Ротко на аукционе Christie's за 86,9 млн долларов. Она стала самым дорогим предметом послевоенного искусства, когда-либо проданным на торгах. До недавних пор вкладывать деньги в признанные шедевры могли лишь обладатели крупных состояний. Но в последние годы финансисты, в том числе российские, пытаются превратить искусство в актив, доступный и рядовым инвесторам. Пока с переменным успехом.



Абстрактные цены

Для одних «полосы» Ротко, модного и дорогого американского художника-абстракциониста, – детсадовская мазия и издевательство. Для других – гениальное претворение концепции «простого выражения сложной мысли». Эстетическую значимость и силу воздействия картины каждый определяет для себя сам. И это главное, что мешает рассматривать предметы искусства как инвестиции: их сложно оценить объективно.

Ценообразование на арт-рынке имеет свои законы. Есть первичный рынок, на котором представлены работы, еще не имеющие истории продаж. Сколько они стоят, решают галеристы и арт-дилеры, причем цены на произведения малоизвестных художников, как правило, занижены: какова будет их дальнейшая коммерческая судьба, неведомо. Есть вторичный рынок, склады-

вающийся из двух сегментов – аукционного, информация о котором доступна, и сектора частных сделок, статистика по которому ограничена. Объем торгов между ними распределяется примерно поровну, но публика судит о состоянии рынка лишь по «полювинным» данным аукционных продаж. Картина в итоге получается своеобразная, ведь аукционные дома допускают к торгам только работы, которые имеют шансы быть проданными. Произведения с неудачным опытом продаж не принимаются. Статистика по непроданным лотам и лотам-отказникам фактически игнорируется. А индексы, рассчитываемые для арт-рынка, опираются как раз на успешные сделки, оставляя за скобками истории неудач.

Слишком сложно?

Глобальный рынок произведений иску-

ства огромен: по данным исследования компании Skate's Art Market Research, на нем сейчас представлены к продаже картины 300 тыс. художников, оцененные в 400 млрд долларов. Однако основной спрос сконцентрирован на полотнах четырех десятков самых известных и востребованных из них (по аналогии с акциями крупнейших компаний их называют blue-chip artists). Это, в том числе, Пикассо, Ван Гог, Сезанн, Шагал, Дали, Ренуар. В последние годы популярны также работы Уорхола, Хёрста, Ротко, Джакометти, Баския. Их произведения действительно уходят за миллионы долларов с завидной регулярностью. И именно по их продажам обыватели судят о прибыльности инвестиций в прекрасное.

Каждому хочется оказаться на месте того неизвестного коллекционера, который на первой персональной выставке Энди Уорхола в Нью-Йорке в 1962-м приобрел «Оранжевую Мэрилин» за каких-то 250 долларов. Картина находилась в собственности у покупателя вплоть до 2006 года, когда он расстался с ней через аукцион Christie's за 16,2 млн долларов. А весной 2010-го полотно Пабло Пикассо «Обнаженная, зеленые листья и бюст» (1932) поставило ценовой рекорд: оно было продано на аукционе Christie's в Нью-Йорке за 106,5 млн долларов. Предыдущая его покупка в 1951-м обошлась семье Брууди всего в 19,8 тыс. долларов. Но заметим: это творения «блочиповых» мастеров. Совсем не факт, что молодой художник, который кажется вам интересным, со временем станет классиком, а его работы вас обогатят. И дело необязательно в том, что художник бездарен. Новое предложение на арт-рынке формируют в основном галеристы и арт-дилеры. Именно они выбирают, что будет интересно публике. Вернее, что будет продаваться. По сути, они сами создают мейнстрим и ориентируют покупателей в том, что сейчас модно и дорого.

Надо брать

Слишком много рисков? Вот поэтому управляющие капиталом долгое время обходили арт-рынок стороной. Инвестирование и приобретение предметов искусства – вещи несовместимые, полагали они. Однако в последние годы скептиков среди финансистов поубавилось, а тех, кто готов работать с художественными ценностями как с инвести-

ционными активами, становится все больше.

Возникший инвестиционный интерес вызвал быстрый рост рынка искусства. По сведениям Skate's Art Market Research, годовой оборот арт-рынка в 2011 году составил рекордные 80 млрд долларов (сюда входят как аукционные продажи, так и частные сделки) против 25–30 млрд в 2008-м, а в ближайшие пару лет достигнет отметки 100 млрд. Основной мировой «художественный» индекс Mei Moses All Art, который отслеживает цены на живопись, продаваемую на аукционах в Нью-Йорке и Лондоне, вырос в 2011-м на 11%, обойдя фондовые индексы развитых стран. Правда, нынешний год не обещает быть столь же удачным: за первые 10 месяцев Mei Moses All Art Index в минусе на 3,4%, серьезно уступая росту фондовых активов. Да, рынок искусства не застрахован от падений: в 2009-м арт-индекс просел на 23,5% после падения на 4,5% в 2008-м, но это была скорее коррекция после пяти предыдущих лет бурного роста на 20% в год. Если же взять среднегодовой прирост за период с 2002-го по 2011-й, Mei Moses переигрывает S&P 500 с хорошим запасом прочности – 7,8 против 2,7%.

Арт-рынок движется в сторону большей открытости и доступности. Интернет-технологии и новые способы распространения информации меняют схему оценки и продажи произведений искусства. Они все больше превращаются в активы. Исторически инвестиции в культурные ценности не были массовыми. Однако доступность ценовой информации и аналитики по рынку искусства, возможность участвовать в торгах по Интернету, предложение банками услуг по арт-консалтингу, появление специализированных фондов, предлагающих коллективные инвестиции в предметы изобразительного искусства, существенно расширяют круг потенциальных инвесторов. И финансисты наконец сдались. По данным того же Art & Finance, 83% опрошенных банкиров сегодня согласны с тем, что произведение искусства следует включить в перечень традиционных инструментов wealth management.

Спотыкаясь в тренде

Крупные российские банки и инвести-компании, среди которых «Альфа-Капитал», Газпромбанк, «КИТ Финанс», ИГ

«Норд Капитал», пытаются отвечать на запросы состоятельных клиентов, предлагая услуги арт-банкинга. Между тем, по словам Натальи Капинос, возглавляющей «КИТ Финанс Премиум» (подразделение по работе с обеспеченными клиентами банка «КИТ Финанс»), в России рынок арт-инвестиций фактически не сформирован: нет ни экспертов, ни даже квалифицированных оценщиков. В таких условиях велик риск того, что вложение не окупится. «Поэтому у нас инвестиции в искусство почти всегда увлечение, а не способ получения серьезного дохода, – говорит г-жа Капинос. – Иногда, правда, такое хобби играет имиджевую роль, привлекая к персоне арт-инвестора внимание и косвенно помогая ему в профильном бизнесе».

Факт остается фактом: в России коллективные инвестиции в искусство пока не прижились, хотя они способны привлечь на рынок средства «середняков», готовых вкладывать в культурные ценности не миллионы, но десятки и сотни тысяч долларов, преследуя единственную цель – заработать. Для этого клиенту арт-фонда не нужно хорошо разбираться в искусстве. Ведь дело это не простое. К примеру, искусствоведы до сих пор не пришли к единому мнению, как следует экспонировать картины Ротко, и в лондонской Галерее Тейт, которой художник подарил часть работ, его «полосы» вешают то горизонтально, то вертикально. Что, впрочем, не сказывается на их стоимости. В середине ноября 2012-го на торгах Sotheby's в Нью-Йорке картина «Королевский красный и синий» ушла за 75,1 млн долларов. К слову, этот аукцион стал самым успешным за всю историю торгов современным искусством на Sotheby's: за проданные лоты было выручено свыше 375 млн долларов. Искусство как никогда в большой цене.

Инвестиции гедонистов

Компания Barclays попыталась выяснить, какой мотив при покупке произведений искусства важнее – инвестиционный или эмоциональный. Оказалось, что владельцы культурных ценностей не считают себя инвесторами. Согласно недавнему отчету Wealth Insights: Profit or Pleasure?, опубликованному компанией, из 2 тыс. состоятельных людей, опрошенных в разных странах мира, только 10% заявили, что покупают художественные работы исключи-

тельно в инвестиционных целях. Главную ценность художественной коллекции богатые люди видят не в потенциале удорожания, а в ее способности дарить эмоциональное наслаждение. Они испытывают приступ тисцелавия, когда их коллекция выставляется в музее. Они наслаждаются статусом обладателя уникальных вещей. Поэтому вложения в искусство чаще рассматриваются не как альтернативный компонент инвестиционного портфеля, а как имущество, необходимое для жизни в высшем обществе. Опрос Barclays показал, что коллекция произведений искусства есть у 49% состоятельных граждан мира. В составе личного капитала выше процент «присутствия» только у ювелирных изделий – 70%.

Культурная революция

Вложения в искусство из прерогативы богатых европейцев и американцев превратились в глобальную инвестиционную моду. Наибольшую активность проявляет Китай. Как следует из отчета организаторов крупнейшей мировой ярмарки The European Fine Art Foundation, в 2011 году он прервал вековое доминирование США и стал лидером мирового арт-рынка с долей 30%. США переместились на второе место (29%), на третьем Великобритания (22%). Китайский рынок искусства растет стремительными темпами: плюс 177% в 2010-м, плюс 64% в 2011-м. Причин тому три: увеличение числа обеспеченных людей, внушительное внутреннее предложение благодаря творческой плодотворности местных художников и усиливающийся инвестиционный спрос.

Мировой арт-рынок завоевывают не только коллекционеры, но и живописцы из Китая. В ранжине 10 самых дорогих художников 2011–2012 (подготовлен компанией Artprice по сегменту современного искусства) шесть имен были китайскими. Причем два художника из Поднебесной, Чжан Дачань и Ци Байши, не просто возглавили список – опередили многолетнего лидера, Пабло Пикассо. Видимо, предвещая усиление «китайского фактора» на арт-рынке, компания Beautiful Asset Advisors еще в 2009 году запустила Mei Moses Traditional Chinese Art Index – ценовой индикатор для произведений искусства именно из этой страны.

РБК

«Северная правда» № 6, 17 января 2013 г.

ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ

На этой неделе родились

17 января

Ревельцев Олег Владимирович, руководитель Управления федеральной антимонопольной службы.

Ерин Максим Александрович, начальник Управления по вопросам внутренней политики администрации Костромской области.

18 января

Ситников Сергей Константинович, губернатор Костромской области.

19 января

Смирнова Нина Александровна, депутат Думы города Костромы.

20 января

Павличкова Наталья Викторовна, генеральный директор Костромского музея-заповедника.

На будущей неделе

21 января

Мельников Сергей Владимирович, начальник Управления государственного автодорожного надзора по Костромской области Федеральной службы по надзору в сфере транспорта.

24 января

Иванов Андрей Константинович, гендиректор ОАО «Костромской судостроительно-судоремонтный завод».

26 января

Попова Галина Васильевна, председатель областного союза женщин.

Брюшникин Анатолий Леонович, депутат Думы г. Костромы

РБК - время взвешенных решений

Понедельник, 21 января

6.00, 6.30, 7.00, 7.30, 8.00, 8.30, 9.00, 9.30, 10.00, 10.30, 11.00, 11.30, 12.00, 12.30, 12.50, 13.30, 14.00, 14.30, 15.00, 15.30, 16.00, 16.30, 17.00, 17.30, 18.00, 18.30, 19.00, 19.30, 20.00, 20.30, 21.30, 22.30, 23.00, 23.30, 0.00, 0.30, 1.00, 1.30, 2.00, 2.30, 3.00, 3.30, 4.00, 4.30, 5.00, 5.30 - Главные новости.
6.09 - Итоги недели.
6.25, 6.45, 8.52, 10.51, 22.35, 5.43 - Обзор российской прессы.
6.36, 8.43, 10.42, 21.41, 22.41, 4.35 - Международные новости.
6.49, 7.21, 9.22, 18.50, 21.21, 4.51, 5.47 - Отдых и туризм.
7.14, 7.45, 8.14, 8.37, 9.14, 9.45, 10.37 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, анонс дня.

7.36, 9.36, 4.45, 5.37 - Деловое утро.
7.52, 9.52, 21.35, 5.53 - Обзор зарубежной прессы.
8.20, 17.50, 22.20, 0.50 - Дакар.
10.17 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в России.
11.18, 20.09, 21.51, 22.51 - Финансовые новости: Обзор мировых финансовых рынков.
11.37 - Актуальное интервью.
12.18, 13.09, 14.18, 15.18, 16.18, 18.17, 23.13 - Финансовые новости: Российские акции, инвестиционные идеи.

12.37 - Тематическая беседа.
13.15 - Дебаты.
13.37, 20.37, 2.36 - Дебаты: Продолжение.
14.36, 15.36, 17.36, 0.36 - Финансовые новости: Интерактивный выпуск.
16.37, 1.36 - Тематическая беседа: №1.
17.18 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, основные тенденции.
18.36 - Финансовые новости.
19.18 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги торгов в России.
19.36, 3.36 - Актуальное интервью: №1.
20.15, 2.14 - Дебаты: №1.
21.00, 22.00 - Главные новости: Тема дня.
23.36 - Отдых и туризм: Доминикана.
0.12, 3.13, 4.12, 5.13 - Финансовые новости: Итоги дня.
1.13 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги дня.

Вторник, 22 января

6.00, 6.30, 7.00, 7.30, 8.00, 8.30, 9.00, 9.30, 10.00, 10.30, 11.00, 11.30, 12.00, 12.30, 13.00, 13.30, 14.00, 14.30, 15.00, 15.30, 16.00, 16.30, 17.00, 17.30, 18.00, 18.30, 19.00, 19.30, 20.00, 20.30, 21.30, 22.30, 23.00, 23.30, 0.00, 0.30, 1.00, 1.30, 2.00, 2.30, 3.00, 3.30, 4.00, 4.30, 5.00, 5.30 - Главные новости.
6.13 - Финансовые новости.
6.36, 8.43, 10.42, 21.41, 22.41, 4.35 - Международные новости.
6.45, 8.52, 10.51, 22.35, 5.43 - Обзор российской прессы.
6.49, 7.21, 21.21, 22.21, 4.51 - Отдых и туризм.
7.14, 7.45, 8.14, 8.37, 9.14, 9.45, 10.37 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, анонс дня.
7.36, 9.36, 4.45, 5.37 - Деловое утро.
7.52, 9.52, 21.35, 5.53 - Обзор зарубежной прессы.
8.20 - Дакар.
9.22, 18.50, 5.47 - Autonews.
10.17 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в России.
11.18, 20.09, 21.51, 22.51 - Финансовые новости: Обзор мировых финансовых рынков.
11.37 - Актуальное интервью: №1.
12.18, 13.09, 14.18, 15.18, 16.18, 18.17, 23.13 - Финансовые новости: Российские акции, инвестиционные идеи.
12.37 - Тематическая беседа: №1.
13.15 - Дебаты: №1.
13.37, 20.37, 2.36 - Дебаты: Продолжение.
14.36, 15.36, 17.36, 0.36 - Финансовые новости: Ин-

терактивный выпуск.
16.37, 1.36 - Тематическая беседа: №2.
17.18 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, основные тенденции.
18.36 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в Америке.
19.18 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги торгов в России.
19.36, 3.36 - Актуальное интервью: №2.
20.15, 2.14 - Дебаты: №2.
21.00, 22.00 - Главные новости: Тема дня.
23.36 - Отдых и туризм: Доминикана.
0.12, 3.13, 4.12, 5.13 - Финансовые новости: Итоги дня.
1.13 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги дня.

Среда, 23 января

6.00, 6.30, 7.00, 7.30, 8.00, 8.30, 9.00, 9.30, 10.00, 10.30, 11.00, 11.30, 12.00, 12.30, 13.00, 13.30, 14.00, 14.30, 15.00, 15.30, 16.00, 16.30, 17.00, 17.30, 18.00, 18.30, 19.00, 19.30, 20.00, 20.30, 21.30, 22.30, 23.00, 23.30, 0.00, 0.30, 1.00, 1.30, 2.00, 2.30, 3.00, 3.30, 4.00, 4.30, 5.00, 5.30 - Главные новости.
6.13 - Финансовые новости.
6.36, 8.43, 10.42, 21.41, 22.41, 4.35 - Международные новости.
6.45, 8.52, 10.51, 22.35, 5.43 - Обзор российской прессы.
6.49, 8.21, 9.22, 18.50, 21.21, 22.22, 4.51, 5.47 - Отдых и туризм.
7.14, 7.45, 8.14, 8.37, 9.14, 9.45, 10.37 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, анонс дня.
7.21, 23.36 - Autonews.
7.36, 9.36, 4.45, 5.37 - Деловое утро.
7.52, 9.52, 21.35, 5.53 - Обзор зарубежной прессы.
10.17 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в России.
11.18, 20.09, 21.51, 22.51 - Финансовые новости: Обзор мировых финансовых рынков.
11.37 - Актуальное интервью: №2.
12.18, 13.09, 14.18, 15.18, 16.18, 18.17, 23.13 - Финансовые новости: Российские акции, инвестиционные идеи.
12.37 - Тематическая беседа: №2.
13.15 - Дебаты: №2.
13.37, 20.37, 2.36 - Дебаты: Продолжение.
14.36, 15.36, 17.36, 0.36 - Финансовые новости: Интерактивный выпуск.
16.37, 1.36 - Тематическая беседа: №3.
17.18 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, основные тенденции.
18.36 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в Америке.
19.18 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги торгов в России.
19.36, 3.36 - Актуальное интервью: №3.
20.15, 2.14 - Дебаты: №3.
21.00, 22.00 - Главные новости: Тема дня.
0.12, 3.13, 4.12, 5.13 - Финансовые новости: Итоги дня.
1.13 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги дня.

Четверг, 24 января

6.00, 6.30, 7.00, 7.30, 8.00, 8.30, 9.00, 9.30, 10.00, 10.30, 11.00, 11.30, 12.00, 12.30, 13.00, 13.30, 14.00, 14.30, 15.00, 15.30, 16.00, 16.30, 17.00, 17.30, 18.00, 18.30, 19.00, 19.30, 20.00, 20.30, 21.30, 22.30, 23.00, 23.30, 0.00, 0.30, 1.00, 1.30, 2.00, 2.30, 3.00, 3.30, 4.00, 4.30, 5.00, 5.30 - Главные новости.
6.13 - Финансовые новости.
6.36, 8.43, 10.42, 21.41, 22.41, 4.35 - Международные новости.
6.45, 8.52, 10.51, 22.35, 5.43 - Обзор российской прессы.
6.49, 7.21, 8.21, 21.21, 22.21, 4.51 - Отдых и туризм.
7.14, 7.45, 8.14, 8.37, 9.14, 9.45, 10.37 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, анонс

этому и молодым (и даже самым-пресамым молодым) здесь всегда дорога. Поэтому костромичам, грезящим об органе, теперь обязательно мигрировать в католическую Европу. Поэтому легендарные основатели отечественного crossover-стиля по пути из Петербурга в Москву с удовольствием делают остановку на нашем волжском берегу. И костромские ценители прекрасного, похоже, именно поэтому любой другой культурной альтернативе в святочные вечера в очередной раз предпочитают филармонический фестиваль. Причём ценители совершенно разные.

Три фестивальных вечера собрали в камерном и большом залах филармонии хоть и влюблённую в музыку публику, но по-разному влюблённую. Право первых аплодисментов рождественского фестиваля на этот раз досталось ценителям хорошего искусства, многие из которых десятого января на сцену смотрели с нескрываемым восхищением. И слушали всё: хоть «Ночь тихая», хоть «Светит солнышко», хоть «Про Ерёму и Фому» - затаив дыхание. Ещё бы не смотреть — на ангельские (да к

дня.
7.36, 9.36, 4.45, 5.37 - Деловое утро.
7.52, 9.52, 21.35, 5.53 - Обзор зарубежной прессы.
9.22, 18.50, 5.47 - Autonews.
10.17 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в России.
11.18, 20.09, 21.51, 22.51 - Финансовые новости: Обзор мировых финансовых рынков.
11.37 - Актуальное интервью: №3.
12.18, 13.09, 14.18, 15.18, 16.18, 18.17, 23.13 - Финансовые новости: Российские акции, инвестиционные идеи.
12.37 - Тематическая беседа: №3.
13.15 - Дебаты: №3.
13.37, 20.37, 2.36 - Дебаты: Продолжение.
14.36, 15.36, 17.36, 0.36 - Финансовые новости: Интерактивный выпуск.
16.37, 1.36 - Тематическая беседа: №4.
17.18 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, основные тенденции.
18.36 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в Америке.
19.18 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги торгов в России.
19.36, 3.36 - Актуальное интервью: №4.
20.15, 2.14 - Дебаты: №4.
21.00, 22.00 - Главные новости: Тема дня.
23.36 - Попутчики.
0.12, 3.13, 4.12, 5.13 - Финансовые новости: Итоги дня.
1.13 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги дня.

Пятница, 25 января

6.00, 6.30, 7.00, 7.30, 8.00, 8.30, 9.00, 9.30, 10.00, 10.30, 11.00, 11.30, 12.00, 12.30, 13.00, 13.30, 14.00, 14.30, 15.00, 15.30, 16.00, 16.30, 17.00, 17.30, 18.00, 18.30, 19.00, 19.30, 20.00, 20.30, 21.30, 22.30, 23.00, 23.30, 0.00, 0.30, 1.00, 1.30, 2.00, 2.30, 3.00, 3.30, 4.00, 4.30, 5.00, 5.30 - Главные новости.
6.13 - Финансовые новости.
6.36, 8.43, 10.42, 21.36, 22.36 - Международные новости.
6.45, 8.52, 10.51 - Обзор российской прессы.
6.49, 8.21, 9.22, 18.50, 21.21, 22.22 - Отдых и туризм.
7.14, 7.45, 8.14, 8.37, 9.14, 9.45, 10.37 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, анонс дня.
7.21 - Autonews.
7.36, 9.36 - Деловое утро.
7.52, 9.52 - Обзор зарубежной прессы.
10.17 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в России.
11.18, 21.47, 22.46 - Финансовые новости: Обзор мировых финансовых рынков.
11.37 - Актуальное интервью: №4.
12.18, 13.09, 14.18, 15.18, 16.18, 18.17, 23.13 - Финансовые новости: Российские акции, инвестиционные идеи.
12.37 - Тематическая беседа: №4.
13.15 - Дебаты: №4.
13.37, 20.37, 2.36 - Дебаты: Продолжение.
14.36, 17.36, 0.36 - Финансовые новости: Интерактивный выпуск.
15.36 - Финансовые новости: Глобальный взгляд.
16.37, 1.36 - Тематическая беседа: №5.
17.18 - Финансовые новости: Мировые финансовые рынки, основные тенденции.
18.36 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Открытие торгов в Америке.
19.18 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги торгов в России.
19.36, 3.36 - Актуальное интервью: №5.
20.15, 2.14 - Дебаты: №5.
21.00, 22.00 - Главные новости: Тема дня.
23.36 - Выходные на колесах.
0.12 - Итоги недели.



Выступление «Терем-Квартета» стало самым ярким событием фестиваля

тому же родные) личики. Ещё бы не слушать — любимые звонкие голоса, распевающие о рождении Христа, любви солнышка к людям и маленькой сестрёнке, которая никак не хочет засыпать.

Кстати, услышав рождественские песни в столь необычном исполнении, в областную филармонию в четверг вечером не смог не заглянуть даже сам Дед Мороз. Хорам детской школы искусств №4, хору «Акварель» музыкальной школы №8 и хору мальчиков музыкальной школы имени Ипполитова-Иванова он, растрогавшись, вручил сладкие презенты. Ну, а Академическому камерному хору костромской филармонии пожелал вдохновения. На весь год.

Эстафету почитателей духовной музыки одиннадцатого января подхватили любители музыки органной. В уютном камерном зале наш единственный и неповторимый голландец зазвучал и легко-игриво, как свирель, и утончённо-печально, как клавесин, и даже сочно, объёмно, ярко, как целый симфонический оркестр. Москвичка Анна Юркова проде-

монстрировала, какими могли быть Брамс и Мендельсон, если сочиняли для органа.

Да русскими были все: и Шуберт, и Бах, и Чаплин, и Пьяццолла, и Феллини — в очередной (но, как всегда, неповторимый) раз провозгласили баян, балалайка-контрабас, домра малая и домра-альт легендарного интерского «Терем-Квартета». Андрей Смирнов, Михаил Дзюдзе, Андрей Константинов и Алексей Барцев на костромские подмостки вышли интеллигентно, красиво, в безукоризненно эlegantном чёрном. В первый раз взглянешь — и в голову ведь не придёт... Что Шуберта они превращают в неистовую русскую плясовую. Что аргентинское танго по их воле оборачивается могучим плачем нашей души.

Что с музыкой они могут разговаривать прямо во время игры. Что рвут струны домр, растягивают меха баяна — со всей русской удалью, от всей русской души. На четверых соображают такое... Это не аранжировка, господа. Это собственные сочинения четырёх российских гениев. В компании с которыми даже двенадцатое января становится главным праздником в году.

1.13 - Финансовые новости: Спецвыпуск. Итоги дня.
3.13, 4.12 - Финансовые новости: Итоги дня.
4.36 - Отдых и туризм: Мадейра.
5.08 - Актуальное интервью: №2.
5.37 - Тематическая беседа: №3.

Суббота, 26 января

6.00, 6.30, 7.00, 7.30, 8.00, 8.30, 9.00, 9.30, 10.00, 10.30, 11.00, 11.30, 12.00, 12.30, 13.00, 13.30, 14.00, 14.30, 15.00, 15.30, 16.00, 16.30, 17.00, 17.30, 18.00, 18.30, 19.00, 19.30, 20.00, 20.30, 21.00, 21.30, 22.00, 22.30, 23.00, 0.00, 0.30, 1.00, 1.30, 2.00, 2.30, 3.00, 3.30, 4.00, 4.30, 5.00, 5.30 - Главные новости.
6.08, 7.22, 14.36, 16.20, 17.36, 19.37, 19.52, 22.36, 1.08, 3.07 - Отдых и туризм.
6.15, 20.15 - Дебаты: №1.
11.07, 19.07, 23.37 - Autonews.
11.37, 2.37 - Актуальное интервью: №5.
12.37, 4.07 - Тематическая беседа: №2.
13.37 - Актуальное интервью: №3.
14.07, 21.37 - Выходные на колесах.
14.44, 3.15 - Дебаты: №2.
15.37, 5.07 - Актуальное интервью: №4.
16.10, 19.43 - Международные новости.
16.37, 0.07 - Игра богов.
17.44 - Дебаты: №4.
18.37 - Актуальное интервью: №2.
21.06 - Тематическая беседа: №5.
22.07 - Актуальное интервью: №1.
2.37 - Тематическая беседа: №3.
0.07 - Тематическая беседа: №1.

Воскресенье, 27 января

6.00, 6.30, 7.00, 7.30, 8.00, 8.30, 9.00, 9.30, 10.00, 10.30, 11.00, 11.30, 12.00, 12.30, 13.00, 13.30, 14.00, 14.30, 15.00, 15.30, 16.00, 16.30, 17.00, 17.30, 18.00, 18.30, 19.00, 19.30, 20.00, 20.30, 21.00, 21.30, 22.00, 22.30, 23.00, 0.00, 0.30, 1.00, 1.30, 2.00, 2.30, 3.00, 3.30, 4.00, 4.30, 5.00, 5.30 - Главные новости.
6.08, 12.22, 14.36, 16.20, 17.36, 19.37, 19.52, 22.36, 1.08, 3.07, 4.18, 4.52, 5.18, 5.47 - Отдых и туризм.
6.15, 20.15, 3.15 - Дебаты: №4.
6.36, 8.37, 10.37, 15.07, 18.07, 20.37, 23.08, 1.37, 3.37 - Дебаты: Продолжение.
7.07, 18.37 - Актуальное интервью: №3.
7.37, 13.07, 16.37 - Autonews.
8.15, 22.44 - Дебаты: №1.
9.07 - Тематическая беседа: №1.
9.37, 21.06 - Игра богов.
10.15, 1.15 - Дебаты: №3.
11.07 - Тематическая беседа: №2.
11.37, 2.37 - Актуальное интервью: №1.
12.10, 16.10, 19.43, 4.37, 5.06 - Международные новости.
13.37 - Тематическая беседа: №5.
13.37, 22.07 - Актуальное интервью: №2.
14.07, 21.37 - Попутчики.
14.44 - Дебаты: №5.
15.37 - Актуальное интервью: №5.
17.07 - Выходные на колесах.
17.44 - Дебаты: №2.
19.07, 23.37 - Отдых и туризм: Мадейра.
0.07 - Актуальное интервью: №4.
0.37 - Тематическая беседа: №4.
2.07 - Тематическая беседа: №3.
4.08, 4.46, 5.37 - Деловое утро.
4.14, 5.43 - Обзор российской прессы.
4.24, 5.24, 5.53 - Обзор зарубежной прессы.

Бизнес-гороскоп

с 21 по 27 января

Овен

Перед многими Овнами на этой неделе откроются неплохие перспективы для карьерного роста. Отношения с начальством сейчас складываются удачно. Это время особенно благоприятно для тех, кто занимает руководящие должности. Вы сможете с блеском провести давно назревшие реформы и оптимизировать структуру управления. Также это удачный период для работников кредитно-финансовой сферы и страховых агентств. Вы сможете с выгодой для себя использовать чужие материальные ресурсы. Возможно получение льгот, компенсаций. Также это хорошее время для защиты дипломной работы или кандидатской диссертации.



Телец

Типичные Тельцы на этой неделе почувствуют усиление интеллектуальных способностей. В профессиональном плане положительные влияния этой недели особенно почувствуют юристы, судьи, политики, рекламные агенты, курьеры, преподаватели вузов, консультанты и все те, кто выступает на публике. Если у вас прежде были проблемы с законом, в это благоприятное время появится шанс урегулировать все сложности. Удача также ждёт тех, кто находится в командировке.



Близнецы

Прекрасная неделя для Близнецов, склонных к изобретательской и рационализаторской деятельности. Вы сможете найти интересные технические и инженерные решения, что позволит повысить производительность труда. В этот период звезды советуют сосредоточиться на взаимоотношениях с коллегами. Это прекрасное время для улаживания прежних конфликтов и недоразумений. Вашей практичности и трудолюбию можно будет позавидовать.



Рак

У Раков эта неделя благоприятствует работе. Успех ждёт тех, кто работает с клиентами. Количество заказов существенно вырастет. Кроме того, у вас могут появиться новые постоянные клиенты. Это особенно относится к тем, чья профессия связана с модой, отдыхом и развлечениями. Повысятся доходы у артистов, музыкантов: вы сможете в полной мере раскрыть свои таланты и заслужить одобрение публики. Также это хорошее время для консультантов сетевого маркетинга: встречи с потенциальными заказчиками не пройдут впустую.



Лев

Сильной стороной в профессиональной деятельности Львов на этой неделе является умение находить общий язык с коллегами. Благодаря этому результативность вашего труда значительно возрастет. Также успех в делах во многом будет зависеть от умения правильно распределить рабочее время и действовать строго по заранее составленному плану. Наведение порядка в документах и внимательность при подсчетах станут одними из основных условий продуктивной работы офисных служащих. Это благоприятное время для тех, кто причастен к семейному бизнесу.



Дева

Девам на этой неделе удастся проявить свои творческие способности. Сейчас удачное время для участия в конкурсах или кастингах. В целом удастся добиться успеха в любых конкурентных видах деятельности, предполагающих активную работу воображения и поиск нестандартных решений. Хорошо сложатся дела у тех, чья деятельность связана с торговлей, консультациями, частными поездками, обслуживанием клиентов и оформлением документов.



Весы

У Весов на этой неделе удачно сложатся те проекты, которые предстоит довести до полного завершения. Это время подведения итогов, сведения бюджета и планирования расходов. Наиболее успешной будет деятельность, связанная с недвижимостью. У офисных работников условия труда на рабочем месте могут значительно улучшиться. Не исключено, что вам предстоит новую офисную мебель и технику либо переводут в более комфортный и удобный кабинет. У фрилансеров, скорее всего, будет много выгодных заказов в сфере программирования и графического дизайна.



Скорпион

Скорпионам звезды советуют проявлять инициативу при установлении деловых контактов. Действуйте сами как можно активнее, тогда положительный результат не заставит себя долго ждать. Благодаря возросшей коммуникативности вы в любой ситуации найдете человека, который будет готов пойти вам навстречу. Удачно пройдут короткие поездки, телефонные переговоры и консультации. Тактичность и внимательность к окружающим людям позволит решить многие вопросы исключительно дипломатическими методами.



Стрелец

Звезды сулят типичным Стрельцам увеличение доходов за счет дополнительных финансовых источников. Если вы ищите подработку по совместительству или на полставки, то на этой неделе вам могут предложить интересный вариант. В целом это хорошее время для реализации себя в практической деятельности, совершенствования профессионального мастерства.



Козерог

Козерог на этой неделе по максимуму проявят самостоятельность и организованность. В профессиональной деятельности лучше всего проявят себя те, кто работает индивидуально. При этом не отказывайтесь от выполнения общественных работ или участия в коллективных проектах, иначе рискуете испортить отношения с коллегами. Планы, составленные на этой неделе, имеют все шансы на реализацию.



Водолей

У Водолеев на этой неделе удачно сложатся дела, связанные с работой в ночных заведениях, закрытых клубах, режимных и охраняемых объектах. Хорошо проявят себя те, кто занят расследованиями, архивной или научно-исследовательской работой. Также это благоприятное время для Водолеев, работающих в непосредственном контакте с начальством. Ваши отношения станут более доброжелательными и доверительными. Возможно, вам будет дано ответственное поручение. Если вы занимаете руководящую должность, внимательно анализируйте поступающую информацию. На ее основе вы сможете